

## Investors meeting – fiscal year 08/09



Alain Di Crescenzo - Chairman & CEO  
November 6th, 2009

The Electrical Computer-Aided Design Specialist dedicated to  
Electrical Engineering, Systems and Industrial Fluids.



## Agenda



- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

## Agenda



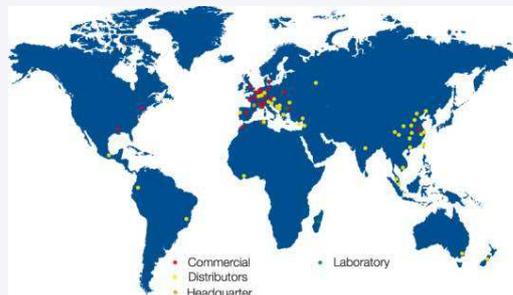
- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)

## Overview

- 23 years of experience,
- Listed since march 1997,
- 354 employees,
- 22 branches in 16 countries,
- Only one business since IGE+XAO creation,  
CAD Editor dedicated to:
  - Electrical engineering,
  - System design.



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent.

**IGE+XAO GROUP**  
www.ige-xao.com

## IGE+XAO products portfolio: 4 complete ranges of software applications

	 <ul style="list-style-type: none"> <li>Industrial machinery, Equipment &amp; automation,</li> <li>Power generation,</li> <li>Shipbuilding.</li> </ul>	
	 <ul style="list-style-type: none"> <li>Aircraft,</li> <li>Automotive,</li> <li>Railway equipments,</li> <li>Consumer goods.</li> </ul>	
	 <ul style="list-style-type: none"> <li>Building,</li> <li>Chemistry.</li> </ul>	
	 <ul style="list-style-type: none"> <li>All industrial and services companies</li> </ul>	

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

**IGE+XAO GROUP**  
www.ige-xao.com

## IGE+XAO service portfolio: offering more than traditional training & support

- Commercial subsidiaries and partners (distributors)
  - Training & maintenance
- Corporate Trade organisation
  - CAD Consulting,
  - One site support
  - Customization
- Corporate R&D organisation
  - Customization,
  - Specific developments,
  - Integration,
- Electrical business consulting



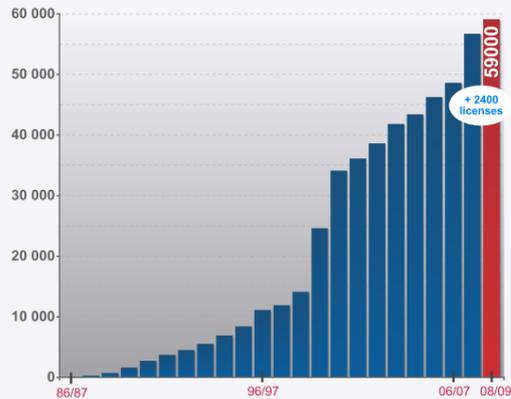


CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Licenses and customers

*About 30 000  
customers*

Number of licenses sold  
per fiscal year - on July, 31st



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## A diversified customers portfolio

- Over 59,000 seats and numerous key accounts.

### Automotive industry



PSA Peugeot Citroën, Renault, Volkswagen, Heuliez, Michelin, Valeo, Renault Trucks, COMAU (Fiat), Dunlop, Faurecia, Bombardier RP ...

### Transportation



Airbus, Eurocopter, Embraer, Thales, Northrop Grumman, Socata, Safran, Air France KLM, Latélec, MBDA, ADP, Alstom, DCNS, RATP, STM, SNCF, Matra Transport, Galileo Avionica, Honda Jet, Shanghai Electric, CSR PuZhen ...

### Power generation



ITER, CEA, Shaw/AREVA MOX, Hydro Quebec, EDF, GDF Suez, ATEL Netz Ag ...

### Electrical and electronic equipments

Schneider Electric, Moëller Electric, ABB, Motorola, Sagem, Philips, Siemens, Legrand, Bosch, Schlumberger, Carrier, CAE, Mechtronix Systems...

### Food, chemical, steel industries

Rio Tinto Alcan, Arcelor, Vallourec Talc de Luzenac, Beghin-Say, Boursin, Danone, Nestlé, Lindt, Perrier, Haribo, LVMH ...

### Building and public works

Bouygues, CGE, Suez, Saur ...

### Engineering companies

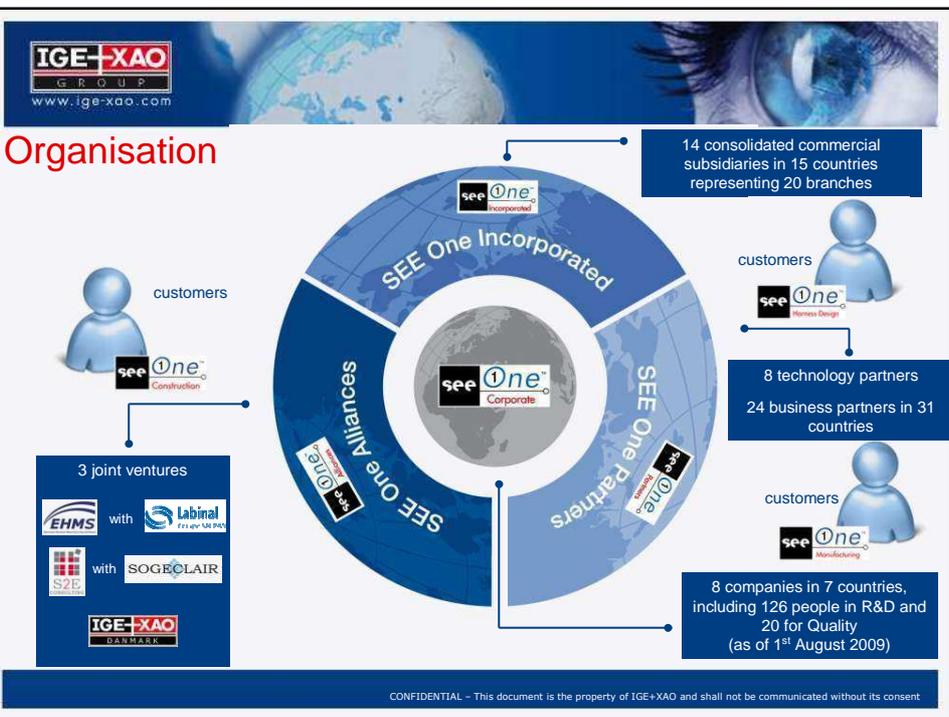
Labinal, Fokker Elmo, Latelec, Cegelec, Ineo, Forclum, Vinci Energies, Amec-Spie ...

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

# Agenda



- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



## SEE One Incorporated



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE-XAO and shall not be communicated without its consent

## SEE One Partners

8 technology partners  
24 business partners in 31 countries



- |  |                            |   |   |                          |                            |                                       |
|--|----------------------------|---|---|--------------------------|----------------------------|---------------------------------------|
| Croatia<br>IGI-CADBY d.o.o.            | Australia<br>AM Computer   | Lithuania<br>Progress Engineering & Trading Enterprises | Portugal<br>SA - Sotocap on Autoridade SA | Slovenia<br>Sotocap      | Russia<br>Bee-Prison       | Vietnam<br>JSCF Asia SAFE             |
| Bosnia-Herzegovina<br>IGI-CADBY d.o.o. | Romania<br>PRO Electric    | Spain<br>ZANAB CO                                       | France<br>IGI-Elect                       | Colombia<br>INGENIA Ltda | Ireland<br>Nestor Electric | Tanzania<br>NET Technology Inc        |
| Serbia<br>IGI-CADBY d.o.o.             | Hungary<br>PRO Electric    | Czech Rep.<br>Sotocap s.r.o.                            | Turkey<br>IGI-Engineering Ltd             | Cuba<br>SOTOCAP          | Australia<br>Dresler EDA   | Singapore<br>GIMSOLUTIONS Pte Ltd     |
| Montenegro<br>IGI-CADBY d.o.o.         | Slovakia<br>Sotocap s.r.o. | Greece<br>SOTOCAP                                       | Turkey<br>Sotocap on Big                  | Brazil<br>SOTOCAP        | New Zealand<br>Dresler EDA | Malaysia<br>Sotocap Solutions Sdn Bhd |
| Slovenia<br>IGI-CADBY d.o.o.           | Slovakia<br>Sotocap s.r.o. | Greece<br>SOTOCAP                                       | Turkey<br>Sotocap on Big                  | Brazil<br>SOTOCAP        | New Zealand<br>Dresler EDA | Malaysia<br>Sotocap Solutions Sdn Bhd |

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE-XAO and shall not be communicated without its consent

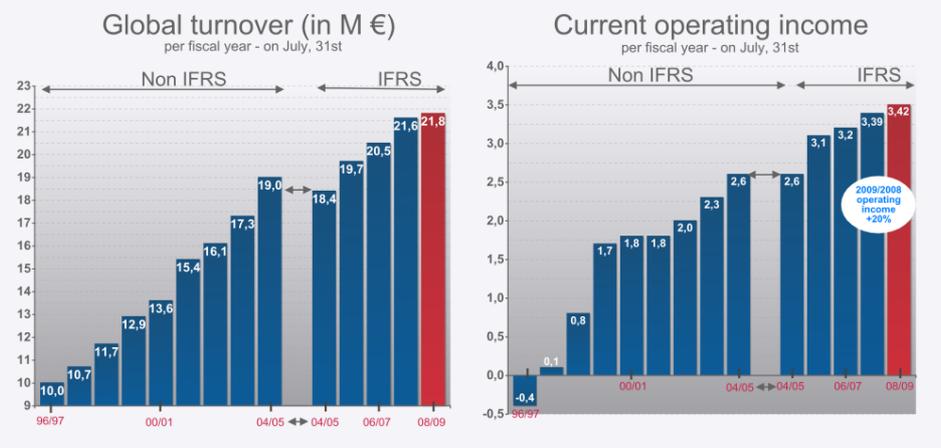
# Agenda



- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

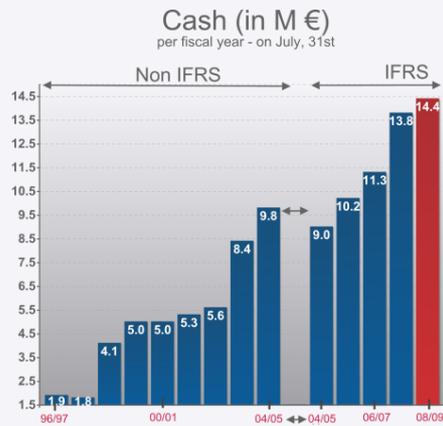
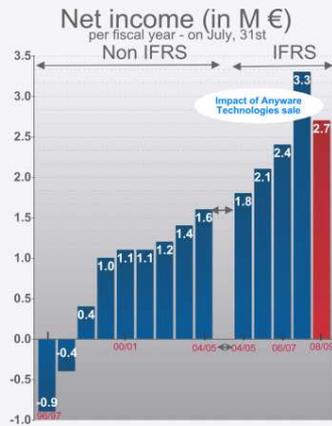


## Turnover and Current Operating Income



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent.

## Net income and Cash



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Agenda

- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion




## Highlights

2007-2008 fiscal year

Outstanding event 1

**Le Groupe IGE+XAO cède sa participation dans la société Anyware Technologies (11%) à Wavecom.**

**Toulouse, le 5 février 2008**

Le Groupe IGE+XAO annonce la cession de sa participation de 11% dans la Société Anyware Technologies suite au rachat de cette dernière par la société Wavecom, spécialiste des solutions intégrées de communication sans fil. IGE+XAO accompagne ainsi, dans cette opération de cession, l'ensemble des actionnaires et dirigeants de la société Anyware Technologies.

Actionnaire historique d'Anyware Technologies, le Groupe avait apporté son soutien tant technologique que financier à cette société toulousaine innovante créée en 2000 en y investissant 304 000 euros en capital. Anyware Technologies est aujourd'hui un fournisseur de solutions logicielles avancées dans les domaines des logiciels embarqués, des technologies Web et des systèmes d'information.

Du fait de cette cession, IGE+XAO a perçu un paiement en numéraire d'un montant de 1,1 million d'euros auquel s'ajoutent 55 000 euros placés sous séquestre au titre de la garantie de passif. De plus, un paiement additionnel pouvant atteindre un montant de 220 000 euros interviendrait au cours de l'année 2009, lié à l'atteinte de certains objectifs.

« Nous sommes satisfaits de ce rapprochement qui représente une réelle opportunité tant technologique que commerciale pour Anyware Technologies qui pourra bénéficier de synergies en terme de savoir-faire et de complémentarités industrielles en matière de solutions intelligentes » précise Alain Di Crescenzo, Président Directeur Général d'IGE+XAO.

Cette cession, qui n'engendre pas de perte de savoir-faire ou de clientèle chez IGE+XAO, devrait permettre à IGE+XAO d'accélérer son programme d'investissements 2008.

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent




## Highlights

Outstanding event 1

**IGE+XAO signe un contrat majeur avec AIRBUS**

**Toulouse, le 15 octobre 2008, 8h00**

Trois ans après le contrat signé avec Eurocopter, IGE+XAO annonce la signature d'un contrat très significatif avec AIRBUS. Ce nouvel accord porte sur la fourniture de la solution PLM dédiée à l'électricité du Groupe IGE+XAO (PLM : Product Life-cycle Management / gestion du cycle de vie des produits). Cette offre logicielle, dénommée SEE Electrical Harness PLM, couvre la majeure partie du processus électrique depuis la définition des équipements jusqu'à la génération automatique des harnais et des plans de câblage électriques.

Ce contrat, qui comporte plusieurs lots dont les livraisons sont prévues entre le 4ème trimestre 2008 et la fin de l'année 2011, pourrait atteindre près de 5 millions d'euros. Ce montant prend en compte les licences des logiciels SEE Electrical Harness PLM ainsi que les développements et services associés. IGE+XAO a d'ores et déjà commencé à travailler sur le premier lot qui a fait l'objet d'un bon de commande d'un montant de 1,3 million d'euros H.T.

Pour Alain Di Crescenzo Président du Groupe IGE+XAO : « Avec ce nouveau contrat, IGE+XAO démontre la pertinence de l'offre PLM du Groupe sur le marché de l'Aéronautique et de l'Espace. Ainsi, IGE+XAO apparaît de plus en plus comme une référence mondiale dans les domaines de la Conception Assistée par Ordinateur (CAO) et du PLM dédiés à l'Electricité. »

Du fait de ce contrat et des projets en cours, IGE+XAO prévoit de renforcer ses effectifs, tant de recherche et développement que de support clients.

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Highlights

### Distribution de dividendes 2009

Toulouse, le 6 février 2009.

L'Assemblée Générale Mixte qui s'est tenue le 30 janvier 2009 a approuvé, au titre de l'exercice 2007/2008, la distribution d'un dividende de 0,50 euro brut par action.

Dans la continuité de cette décision, le Conseil d'Administration du Groupe IGE+XAO a précisé la politique de distribution de dividendes qu'il souhaite mener pour les années futures.

Ainsi, le Conseil s'est fixé comme principe, sauf circonstances exceptionnelles, de proposer chaque année la distribution de 25% du résultat net de l'exercice.

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Highlights

### Le Groupe IGE+XAO lance deux nouveaux logiciels de CAO Electrique à destination des marchés des biens d'équipement, des automatismes et du bâtiment.

Toulouse, le 29 avril 2009,

Le Groupe IGE+XAO étoffe sa gamme de logiciels de Conception Assistée par Ordinateur (CAO) dédiés à l'électricité en lançant deux nouveaux produits. Le premier, SEE Electrical, cible le câblage des biens d'équipement et des automatismes et le second, SEE Electrical Building, celui du bâtiment.

SEE Electrical couvre tous les besoins en CAO électrique des petites et moyennes entreprises du marché des biens d'équipement et des automatismes. Disponible en trois versions "Basic", "Standard" et "Advanced", SEE Electrical s'adapte, d'une part, à l'évolution des besoins des utilisateurs, et d'autre part, à la capacité d'investissement des entreprises.

Visant le marché du bâtiment, et plus précisément celui des installateurs électriques, SEE Electrical Building permet de générer automatiquement toute la documentation d'un projet électrique à partir d'une liste de matériel. SEE Electrical Building gère toutes les phases du projet : la création ou l'importation des plans de masse, l'implantation et le choix du matériel, la conception des coffrets électriques et enfin la génération automatique des schémas unifilaires ainsi que des listes de matériel. SEE Electrical Building peut également être interfacé avec SEE Calculation, le logiciel du Groupe dédié au calcul des installations électriques, conforme à la norme NFC-15100.

Ces deux logiciels seront diffusés au travers du modèle de vente SEE Freedom, une offre de commercialisation "tout-en-un". SEE Freedom inclut la mise à disposition du logiciel, la formation (initiale puis de mise à niveau), le support téléphonique ainsi que toutes les mises à jour (mineures et majeures).

"Ces deux nouveaux logiciels, associés à ce nouveau modèle de vente SEE Freedom, répondent parfaitement aux besoins fonctionnels de nos clients ainsi qu'à leurs impératifs budgétaires qui sont particulièrement critiques dans la période actuelle" a déclaré Alain Di Crescenzo, Président Directeur Général du Groupe IGE+XAO.

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Highlights

### Réduction de capital social par annulation de 172 200 actions auto détenues, représentant 9,8% du capital social

Toulouse, le 5 août 2009, le Groupe IGE+XAO annonce :

Dans sa séance du 27 juillet 2009, le Conseil d'Administration, faisant usage des pouvoirs conférés par l'Assemblée Générale Mixte du 30 janvier 2009, a décidé de réduire, à compter du 31 juillet 2009, le capital social de la Société IGE+XAO SA par annulation de 172 200 actions représentant 9,8% du capital social.

Cette décision respecte l'article L 225-209 al 4 du Code de commerce selon lequel les actions auto détenues peuvent être annulées dans la limite de 10% du capital social de la Société par période de 24 mois, sachant qu'au cours des 24 derniers mois, aucune réduction de capital social de la Société n'a eu lieu.

Cette opération est sans incidence comptable sur les capitaux propres consolidés du Groupe IGE+XAO. Au niveau des comptes individuels, le Conseil d'Administration a décidé par ailleurs d'imputer la différence entre la valeur de rachat des titres annulés qui est de 2 784 163,63 euros et leur montant nominal, soit la somme de 2 121 193,63 euros sur le compte « Autres réserves » qui sera ramené de 5 749 870,90 euros à 3 628 677,27 euros.

Le nombre de titres composant le capital social sera dès lors de 1 581 800 actions.

Date	Nombre total d'actions	Nombre total de droits de vote
31 juillet 2009	1 581 800	Brut (1) : 2 365 165 Net (2) : 2 361 547

(1) Conformément au dernier alinéa de l'article 222-12 du Règlement général de l'AMF, le nombre total brut de droits de vote est calculé sur la base de l'ensemble des actions composant le capital social.

(2) Le nombre total net de droits de vote est calculé sur la base de l'ensemble des actions composant le capital social déduction faite des actions privées de droit de vote (actions auto-détenues notamment).

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Press Release

Comptes consolidés de l'exercice 2008/2009 (en normes IFRS)

### Bonne tenue de l'activité et des résultats

Toulouse, le 2 novembre 2009, le Groupe IGE+XAO annonce:

En Euros	2008/2009	2007/2008	Evolution
Chiffre d'affaires	21 788 488	21 591 001	+ 1%
Résultat opérationnel courant	3 431 598	3 399 053	+ 1%
Résultat opérationnel	3 335 598	2 764 643	+ 21%
Résultat financier	400 583	1 396 413	NC*
Résultat net - Part du Groupe	2 740 330	3 298 018	NC*

\*NC : non comparable

Dans une conjoncture économique mondiale fortement dégradée, IGE+XAO affiche un chiffre d'affaires annuel de 21 788 488 € en progression de 1% par rapport à l'exercice précédent. La bonne tenue de l'activité sur le premier semestre de l'exercice a permis d'atténuer les effets de la contraction du marché du logiciel ressentie sur le 4ème trimestre qui s'est soldé par un chiffre d'affaires trimestriel en retrait de 6% (5% à taux de change constants).

Sur l'exercice, le Groupe IGE+XAO améliore sa rentabilité opérationnelle avec des résultats opérationnel courant et opérationnel qui augmentent respectivement de 1% et 21%. Cette évolution favorable résulte tant de la qualité du « business model » du Groupe que de sa bonne maîtrise des coûts. Le résultat financier s'élève à 400 583 € ; ce dernier était de 1 134 693 € un an plus tôt du fait de la plus-value exceptionnelle dégagée par la cession de la participation (11%) détenue dans la société Anyware Technologies. Le résultat net, qui contrairement à l'année précédente n'intègre pas de plus-value exceptionnelle, s'établit à 2 740 330 € soit un taux de marge nette\*\* de 12,6%.

Les solides fondamentaux d'IGE+XAO - portefeuille clients diversifié, forte rentabilité et trésorerie nette de 14 M€ - permettront au Groupe de poursuivre, malgré un contexte de crise, son développement sur ses nouveaux marchés.

Conformément à la politique mise en place par le Groupe IGE+XAO, le Conseil d'Administration de la Société proposera à l'Assemblée Générale Annuelle la distribution d'un dividende brut de 0,43 € par action.

\*\* Marge nette : résultat net / chiffre d'affaires

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Agenda

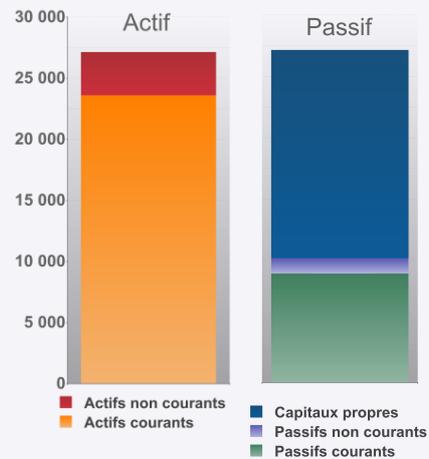


- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



## Balance sheet (IFRS)

Actif en milliers €	31/07/09	31/07/08
Actifs non courants	3 550	3 716
Actifs courants	23 565	22 889
Dont Disponibilités	14 361	13 835
<b>TOTAL</b>	<b>27 115</b>	<b>26 605</b>
Passif en milliers €	31/07/09	31/07/08
Capitaux propres	17 021	16 567
Passifs non courants	1 246	1 193
Passifs courants	8 848	8 845
<b>TOTAL</b>	<b>27 115</b>	<b>26 605</b>



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent.

## Profit & loss (IFRS)

En milliers €	31/07/09	31/07/08	Évolution
Chiffre d'affaires	21 788	21 591	+ 1 %
Total produits d'exploitation	22 233	22 173	0%
<i>Dont Crédit Impôt Recherche</i>	<i>444</i>	<i>582</i>	
Achats et charges externes	(5 571)	(5 803)	- 4 %
Charges de personnel	(11 795)	(11 733)	0 %
Impôts et taxes	(510)	(530)	- 4 %
Dotations amortissements et provisions	(805)	(668)	+ 20%
Autres charges opérationnelles	(120)	(40)	NS
Total Charges d'exploitation	18 801	18 774	0 %
Résultat opérationnel courant	3 432	3 398	+ 1 %
Résultat financier	460	1 397	NC
Résultat net part du Groupe	2 740	3 298	- 17 % (NC)

NC:  
Not Comparable due  
to Anyware  
Technologies sale  
impact

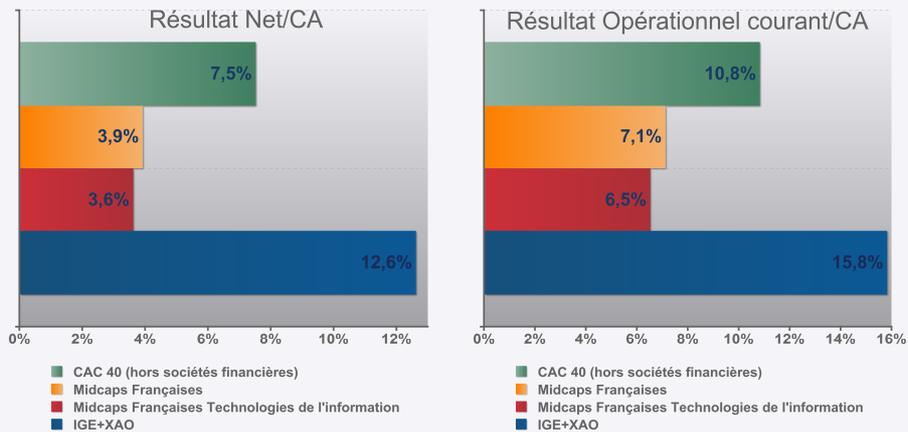
CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Agenda

- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

## Market context - Eurolist

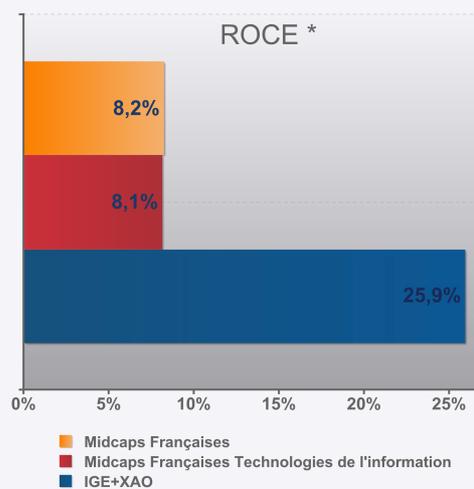
12 months figures 2008



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Market context - Eurolist

12 months figures 2008



**\*ROCE: (Résultat Opérationnel Courant net d'impôts) / (écarts d'acquisitions + total des immobilisations + stocks + créances clients - dettes fournisseurs)**

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Agenda



- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

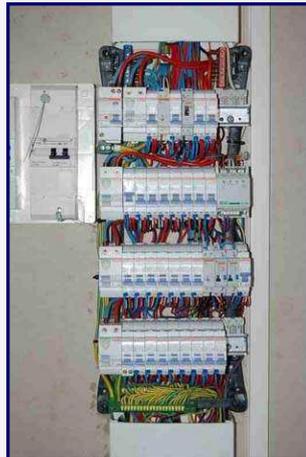


### Clearly identified customers' needs

#### Building & Residential context

Only for the French market :

- number of electrical equipments multiplied by '5' over the past 50 years,
- 40 000 electrical contractors,
- 28% of installations don't meet safety standards,
- 8% are dangerous.



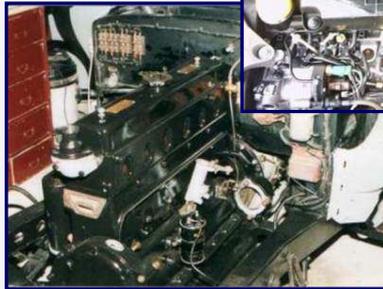
CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent.

## Clearly identified customers' needs

### Automotive

A car nowadays represents:

- 35 to 70 kilos of wires, versus 5kg for the first electrical harnesses,
- 30 to 100 control units,
- 2 to 4 kilometers of wires despite bus-systems.



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Clearly identified customers' needs

### Aerospace

- Electrical power available in planes has been multiplied by 4 over the past 20 years.
- A long range airliner contains:
  - more than 250 km of cables, representing more than 2.5 tons,
  - more than 10 000 connectors.
- A regional jet contains 60 different types of cables measuring > 70 km.
- Small helicopter have approx. 20 000 wires measuring around 30 km.



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

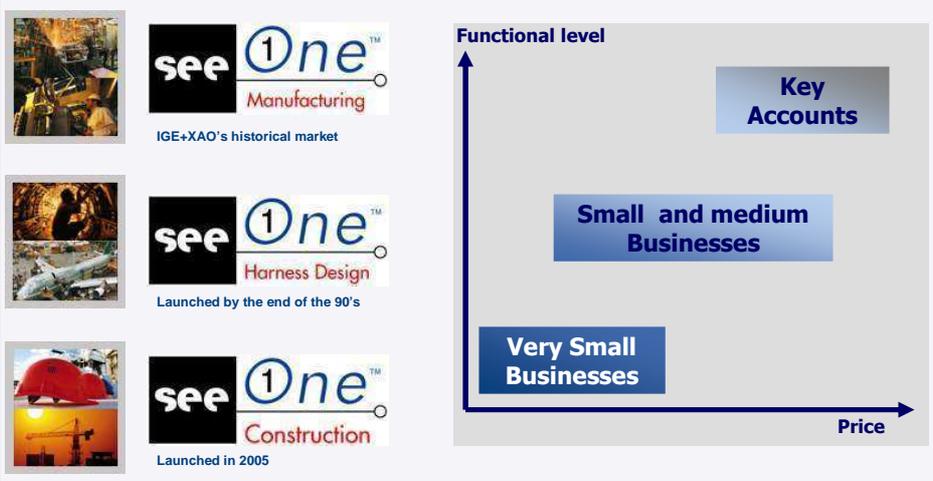
# Agenda



- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



## 3 main markets + 1 and 3 levels of commercial offer



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## A strong commercial international presence

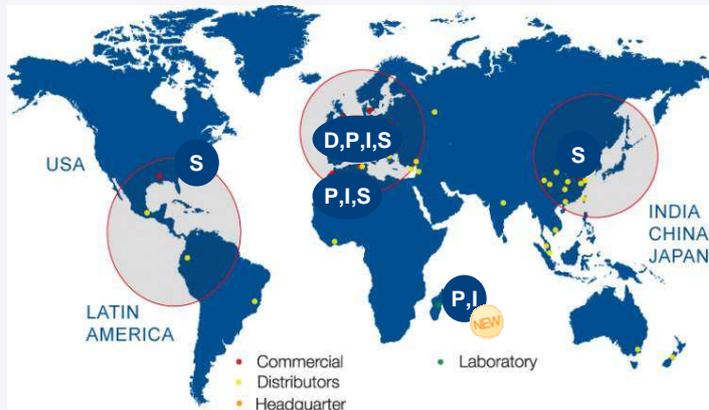
- Head office in Colomiers
- 8 sites dedicated to software development in 7 countries
- 4 sites dedicated to international support in 4 countries
- 20 sites dedicated to business in 15 countries
- 24 business partners in 31 countries



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## An efficient and cost-optimised global organisation

- Design (D)**  
France, Denmark
- Production (P)**  
France, Poland, Bulgaria, Denmark, Tunisia, Madagascar
- Industrialization (I)**  
France, Poland, Bulgaria, Tunisia, Morocco, Madagascar
- Global Technical Support (S)**  
Bulgaria, Canada, China, Morocco



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

**IGE+XAO GROUP**  
www.ige-xao.com

## Innovation

R&D investments represent 24,3 % of the turnover.

R&D costs (in M €)  
per fiscal year - on July, 31st

Fiscal Year	R&D Costs (M €)
01/02	2.9
02/03	3.1
03/04	3.6
04/05	3.9
05/06	4.4
06/07	4.5
07/08	5.3
08/09	5.3

Collaborative & PLM processes,  
Generative process for schematics production,  
Dimensioning & simulation,  
Harness manufacturing,  
Configuration management,  
Generative documentation for construction,  
...

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

**IGE+XAO GROUP**  
www.ige-xao.com

## Profitable growth

Global turnover (in M €)  
per fiscal year - on July, 31st

Fiscal Year	Global Turnover (M €)
96/97	10.0
97/98	10.7
98/99	11.7
99/00	12.9
00/01	13.6
01/02	15.4
02/03	16.1
03/04	17.3
04/05	19.0
05/06	18.4
06/07	19.7
07/08	20.5
08/09	21.6
09/10	21.8

Net income (in M €)  
per fiscal year - on July, 31st

Fiscal Year	Net Income (M €)
96/97	-0.9
97/98	-0.4
98/99	0.4
99/00	1.0
00/01	1.1
01/02	1.1
02/03	1.2
03/04	1.4
04/05	1.6
05/06	1.8
06/07	2.1
07/08	2.4
08/09	3.3
09/10	2.7

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

## Agenda



- I. The Company
  - Overview
  - Organisation
  - Financial data evolution since the listing
- II. 2008/2009 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
  - 2009/2009 financial statements
  - Market context
  - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



## Conclusion (1/2)

- A worldwide crisis situation,
- An electrical market in crisis,
- A PLM / CAD market also impacted,
- Electrical PLM and Electrical CAD markets on the same trend,
- IGE+XAO helped by its sound fundamentals.

## Conclusion (2/2)

### IGE+XAO's fundamentals:

- A mature company
  - 23 years of experience,
  - International network: 22 implantations in 16 countries and a network of partners,
  - A full success of the business plan announced in February 1998.
- A key position on the market
  - + 70% of the French market shares,
  - 59 000 users throughout the world.
- A complete and powerful portfolio
  - 3+1 ranges of software,
  - A complete offer of services.
- Financial fundamentals
  - A strong financial structure, a high level of profitability & a dividend paid every year,
  - Share evolution: multiplied by 2.24 since the listing (share value approx. 21,00 Euros),
  - Out of cash valorisation (share value approx. 21,00 euros):
    - 6.9 x net income,
    - 1 x turnover,
    - 5.6 x operating income,
  - A nice future prospects.

Thank you !