

Investors meeting – first half-year 2009/2010



Alain Di Crescenzo - Chairman & CEO
April 9th, 2010

The Electrical Computer-Aided Design Specialist dedicated to
Electrical Engineering, Systems and Industrial Fluids.



www.ige-xao.com

Agenda



- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Agenda

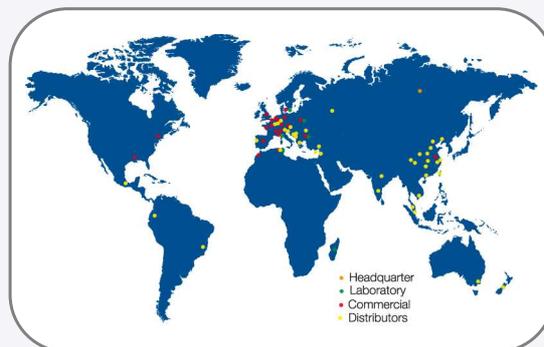


- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



Overview

- 23 years of experience,
- Listed since march 1997,
- More than 340 employees,
- 22 branches in 16 countries,
- Only one business since IGE+XAO creation,
CAD Editor dedicated to:
 - Electrical engineering,
 - System design.



IGE+XAO GROUP
www.ige-xao.com

IGE+XAO products portfolio: 4 complete ranges of software applications

	<ul style="list-style-type: none"> Industrial machinery, Equipment & automation, Power generation, Shipbuilding. 	
	<ul style="list-style-type: none"> Aircraft, Automotive, Railway equipments, Consumer goods. 	
	<ul style="list-style-type: none"> Building, Chemistry. 	
	<ul style="list-style-type: none"> All industrial and services companies 	

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

IGE+XAO GROUP
www.ige-xao.com

IGE+XAO service portfolio: 4 levels of added-value services

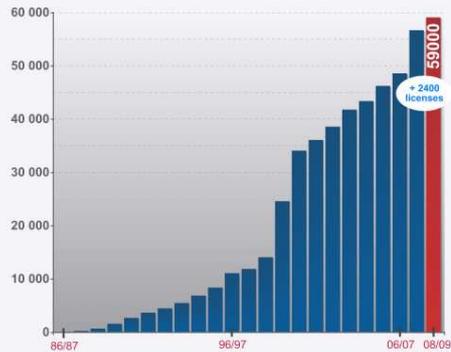
<p>Commercial subsidiaries and partners (distributors)</p> <p>Training & maintenance</p>	<p>Corporate Trade organisation</p> <p>CAD Consulting On site support Customization</p>	
<p>Electrical business consulting</p>	<p>Corporate R&D organisation</p> <p>Customization Specific developments Integration</p>	

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Licenses and customers

*About 30 000
customers*

Number of licenses sold
per fiscal year - on July, 31st



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

A diversified customers portfolio

- Over 59,000 seats and numerous key accounts.

Automotive industry



PSA Peugeot Citroën, **Renault**, Volkswagen, Heuliez, Michelin, Valeo, Renault Trucks, COMAU (Fiat), Dunlop, Faurecia, Bombardier RP ...

Transportation



Airbus, Eurocopter, **Embraer**, Thales, Northrop Grumman, Socata, Safran, Air France KLM, Latélec, MBDA, ADP, Alstom, DCNS, RATP, STM, SNCF, Matra Transport, **Galileo Avionica**, **Honda Jet**, Shanghai Electric, **CSR PuZhen** ...

Power generation



ITER, CEA, Shaw/AREVA MOX, Hydro Quebec, EDF, GDF Suez, ATEL Netz Ag ...

Electrical and electronic equipments

Schneider Electric, Moëller Electric, ABB, Motorola, Sagem, Philips, Siemens, Legrand, Bosch, Schlumberger, Carrier, CAE, Mechtronix Systems...

Food, chemical, steel industries

Rio Tinto Alcan, Arcelor, Vallourec Talc de Luzenac, Beghin-Say, Boursin, Danone, Nestlé, Lindt, Perrier, Haribo, LVMH ...

Building and public works

Bouygues, CGE, Suez, Saur ...

Engineering companies

Labinal, Fokker Elmo, Latelec, Cegelec, Ineo, Forclum, Vinci Energies, Amec-Spie, **Sierra Nevada Corporation**...

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

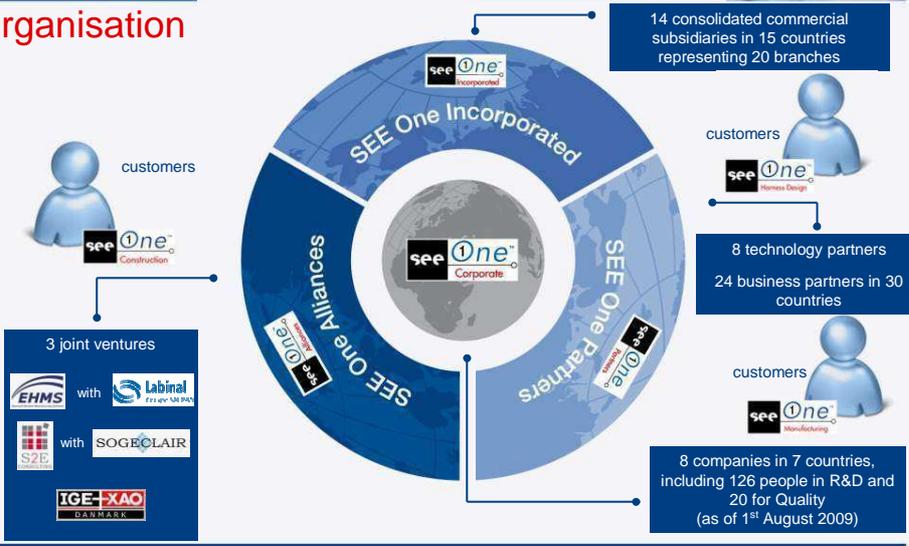
Agenda



- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



Organisation



Agenda

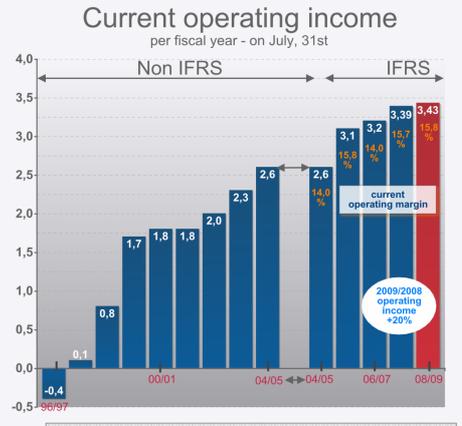
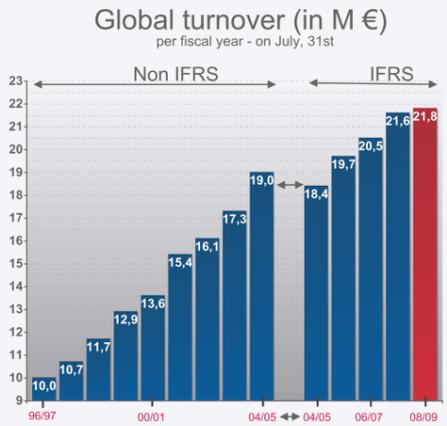


- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



Turnover and Current Operating Income

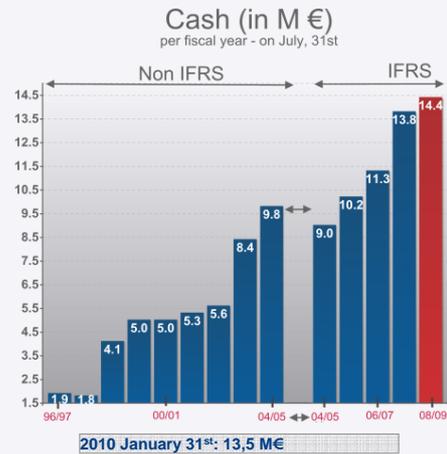
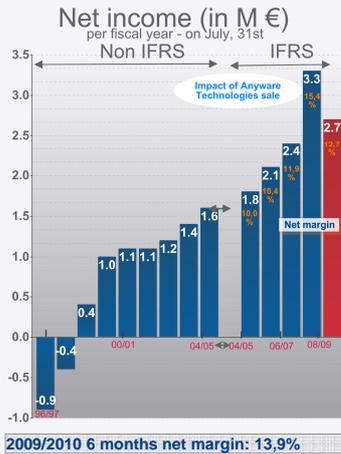
12 months figures
2008-2009 fiscal year



2009/2010 6 months current operating margin: 19,2%

Net income and Cash

12 months figures
2008-2009 fiscal year



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Highlights

Réduction de capital social par annulation de 172 200 actions auto détenues, représentant 9,8% du capital social

Toulouse, le 5 août 2009, le Groupe IGE+XAO annonce :

Dans sa séance du 27 juillet 2009, le Conseil d'Administration, faisant usage des pouvoirs conférés par l'Assemblée Générale Mixte du 30 janvier 2009, a décidé de réduire, à compter du 31 juillet 2009, le capital social de la Société IGE+XAO SA par annulation de 172 200 actions représentant 9,8% du capital social.

Cette décision respecte l'article L 225-209 al 4 du Code de commerce selon lequel les actions auto détenues peuvent être annulées dans la limite de 10% du capital social de la Société par période de 24 mois, sachant qu'au cours des 24 derniers mois, aucune réduction de capital social de la Société n'a eu lieu.

Cette opération est sans incidence comptable sur les capitaux propres consolidés du Groupe IGE+XAO. Au niveau des comptes individuels, le Conseil d'Administration a décidé par ailleurs d'imputer la différence entre la valeur de rachat des titres annulés qui est de 2 784 163,63 euros et leur montant nominal, soit la somme de 2 121 193,63 euros sur le compte « Autres réserves » qui sera ramené de 5 749 870,90 euros à 3 628 677,27 euros.

Le nombre de titres composant le capital social sera dès lors de 1 581 800 actions.

Date	Nombre total d'actions	Nombre total de droits de vote
31 juillet 2009	1 581 800	Brut (1) : 2 365 165 Net (2) : 2 361 547

(1) Conformément au dernier alinéa de l'article 222-12 du Règlement général de l'AMF, le nombre total brut de droits de vote est calculé sur la base de l'ensemble des actions composant le capital social.

(2) Le nombre total net de droits de vote est calculé sur la base de l'ensemble des actions composant le capital social déduction faite des actions privées de droit de vote (actions auto-détenues notamment).

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Press Release

Comptes consolidés de l'exercice 2008/2009 (en normes IFRS)

Bonne tenue de l'activité et des résultats

Toulouse, le 2 novembre 2009, le Groupe IGE+XAO annonce:

En Euros	2008/2009	2007/2008	Evolution
Chiffre d'affaires	21 788 488	21 591 001	+ 1%
Résultat opérationnel courant	3 431 598	3 399 053	+ 1%
Résultat opérationnel	3 335 598	2 764 643	+ 21%
Résultat financier	400 583	1 396 413	NC*
Résultat net - Part du Groupe	2 740 330	3 298 018	NC*

*NC : non comparable

Dans une conjoncture économique mondiale fortement dégradée, IGE+XAO affiche un chiffre d'affaires annuel de 21 788 488 € en progression de 1% par rapport à l'exercice précédent. La bonne tenue de l'activité sur le premier semestre de l'exercice a permis d'atténuer les effets de la contraction du marché du logiciel ressentie sur le 4ème trimestre qui s'est soldé par un chiffre d'affaires trimestriel en retrait de 6% (5% à taux de change constants).

Sur l'exercice, le Groupe IGE+XAO améliore sa rentabilité opérationnelle avec des résultats opérationnel courant et opérationnel qui augmentent respectivement de 1% et 21%. Cette évolution favorable résulte tant de la qualité du « business model » du Groupe que de sa bonne maîtrise des coûts. Le résultat financier s'élève à 400 583 € ; ce dernier était de 1 134 693 € un an plus tôt du fait de la plus-value exceptionnelle dégagée par la cession de la participation (11%) détenue dans la société Anyware Technologies. Le résultat net, qui contrairement à l'année précédente n'intègre pas de plus-value exceptionnelle, s'établit à 2 740 330 € soit un taux de marge nette** de 12,6%.

Les solides fondamentaux d'IGE+XAO - portefeuille clients diversifié, forte rentabilité et trésorerie nette de 14 M€ - permettront au Groupe de poursuivre, malgré un contexte de crise, son développement sur ses nouveaux marchés.

Conformément à la politique mise en place par le Groupe IGE+XAO, le Conseil d'Administration de la Société proposera à l'Assemblée Générale Annuelle la distribution d'un dividende brut de 0,43 € par action.

** Marge nette : résultat net / chiffre d'affaires

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Press Release

Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2009/2010 (en normes IFRS)

Activité quasi stable dans un contexte économique mondial très tendu

Toulouse, le 15 décembre 2009, le Groupe IGE+XAO annonce:

Dans une conjoncture économique mondiale fortement dégradée, avec un marché de la Conception Assistée par Ordinateur marqué par des baisses d'activité significatives, IGE+XAO affiche, sur son 1er trimestre, un chiffre d'affaires de 4 735 624 €. Ce chiffre est en léger repli de 1,9% à taux de change constant (2,6% à taux de change réel) par rapport au 1er trimestre de l'année passée, qui avait représenté la meilleure performance trimestrielle de 2008/2009 (+7,1%).

Sur l'exercice, et fort de ses solides fondamentaux (portefeuille clients diversifié, forte présence internationale et rentabilité élevée), IGE+XAO affiche un plan d'action dynamique, tout en optimisant ses coûts. Ainsi, le Groupe lancera, au niveau mondial, deux nouvelles versions majeures de ses logiciels les plus diffusés, SEE Electrical Expert V3R7 et SEE Electrical V5R1. Parallèlement, IGE+XAO poursuit le déploiement de son offre SaaS (Software as a Service) dédiée aux PME/PMI. Ce nouveau mode de commercialisation, qui préserve les revenus récurrents à moyen terme du Groupe, répond tout particulièrement au besoin conjoncturel des entreprises de maîtriser leurs investissements.

Dans ce contexte de crise, la solide structure financière du Groupe est un avantage déterminant (au 31 juillet 2009 : 17 millions € de capitaux propres, endettement bancaire quasi nul et 14,3 millions € de trésorerie). En effet, cet atout permettra à IGE+XAO de maintenir un niveau d'investissement significatif tout en préservant ses capacités à saisir toute opportunité de croissance interne et externe afin de pouvoir jouer un rôle de premier plan dès le début de la reprise.

Enfin, et conformément à la politique mise en place par IGE+XAO, le Conseil d'Administration rappelle qu'il proposera à l'Assemblée Générale Annuelle 2009, une distribution de dividendes s'élevant à 0,43 € brut par action.

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Press Release

A l'occasion du salon « Interclima+Elec », IGE+XAO France lance son logiciel gratuit de CAO (Conception Assistée par Ordinateur) à destination du marché du Bâtiment.

Toulouse, le 8 février 2010, A l'occasion du salon Interclima+Elec, IGE+XAO France annonce le lancement de son nouveau logiciel: **SEE Electrical Building FREE** qui sera diffusé gratuitement.

Fort de son expérience sur ce marché (près de 10 000 installateurs électriciens ont déjà fait confiance au Groupe), IGE+XAO innove dans le monde de la CAO électrique dédiée au Bâtiment en proposant un logiciel métier qui allie puissance, simplicité et productivité.

Grâce à **SEE Electrical Building FREE**, les artisans électriciens et les PME/PMI du secteur de l'installation électrique, pourront réaliser des plans d'installations et en déduire le calcul des mètres. Permettant un positionnement adéquat des différents matériels, **SEE Electrical Building FREE** contribue à l'optimisation du câblage et par conséquent à la réduction des coûts.

L'utilisateur, en fonction de ses besoins, pourra évoluer vers la version professionnelle, **SEE Electrical Building**, qui permet de générer automatiquement toute la documentation d'un projet électrique à partir d'une liste de matériel. Cette version plus puissante gère toutes les phases du projet :

- la création ou l'importation des plans de masse,
- l'implantation et le choix du matériel,
- la conception des coffrets électriques,
- la génération semi-automatique des schémas unifilaires ainsi que des listes de matériel.

"**SEE Electrical Building FREE** est une nouvelle étape d'IGE+XAO dans sa volonté de conquérir le marché du Bâtiment. Avec **SEE Electrical Building FREE** le Groupe répond à deux objectifs : tout d'abord, contribuer à la standardisation des dossiers électriques et à l'amélioration de la compétitivité des entreprises, et ensuite proposer, dans la gamme Construction, un véritable point d'entrée qui soit accessible à toutes les entreprises" a déclaré Alain Di Crescenzo, Président du Groupe IGE+XAO.



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Press Release

Comptes consolidés du **premier semestre 2009/2010** (en normes IFRS)
(Période du 1er août 2009 au 31 janvier 2010)

Un premier semestre maîtrisé dans un contexte économique tendu

Toulouse, le 31 mars 2010, le Groupe IGE+XAO annonce:

En Euros	31 janvier 2010 (6 mois)	31 janvier 2009 (6 mois)	Evolution
Chiffre d'affaires	10 369 899	10 964 826	(5,4)%
Charges d'exploitation	8 614 142	9 346 121	(7,8)%
Résultat opérationnel	1 995 158	1 845 691	+8,1%
Résultat net	1 444 282	1 486 433	(2,9)%

Dans un contexte de crise économique marqué par des baisses d'activité significatives enregistrées sur les marchés des équipements électriques et des logiciels de Conception Assistée par Ordinateur (CAO), le chiffre d'affaires d'IGE+XAO sur le premier semestre 2009/2010 s'élève à 10 369 899 euros, soit une baisse de 5,1% à taux de change constant (5,4% à taux de change réel) par rapport à la même période un an plus tôt.

En termes d'activité, IGE+XAO a maintenu sa feuille de route visant à optimiser sa structure de coûts tout en conservant intacte sa capacité d'innovation et de conquête des marchés, et ce, afin de pouvoir jouer un rôle de tout premier plan dès le début de la reprise. Ainsi, sur la période, le Groupe a poursuivi le lancement de ses offres SaaS (Software As A Service) et Bâtiment dédiées aux PME/PMI. En parallèle, IGE+XAO a continué d'investir dans le développement de son offre PLM (gestion du cycle de vie) Electrique destinée au marché de l'aéronautique et également, désormais, à celui de l'automobile.

Sur le plan de la rentabilité, le Groupe affiche un résultat opérationnel de 1 995 158 euros en hausse de 8,1 %, par rapport au premier semestre 2008/2009, soit une marge opérationnelle* de 19,4%. Cette progression s'explique tant par une bonne maîtrise des coûts d'exploitation qui sont en baisse de 7,8%, que par la qualité du « Business Model » qu'IGE+XAO améliore d'année en année. Le résultat net, sous l'effet principalement de la baisse des taux d'intérêts, s'établit à 1 444 282 euros soit une marge nette** de 14,2%.

Au niveau financier, IGE+XAO dispose d'une solide structure avec, au 31 janvier 2010, des capitaux propres qui s'élèvent à 17,7 millions d'euros, un endettement bancaire quasi nul et une trésorerie disponible de plus de 13,5 millions d'euros.

Sur l'exercice, et fort de ses solides fondamentaux, le Groupe IGE+XAO entend poursuivre son plan de marche tout en restant vigilant afin de préserver un niveau de rentabilité élevé.

* résultat opérationnel rapporté au chiffre d'affaires

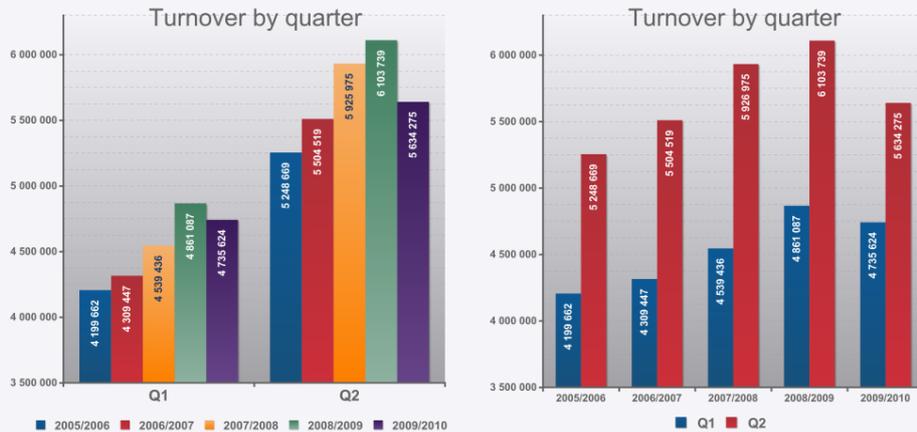
** résultat net rapporté au chiffre d'affaires

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Turnover by quarter

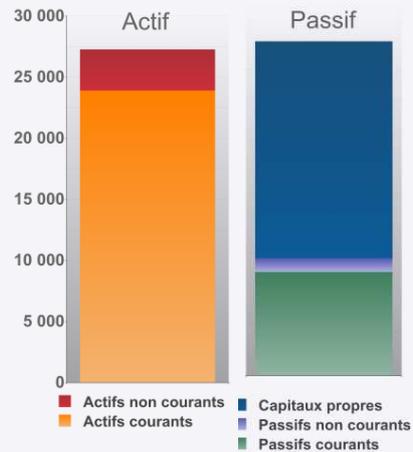


CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Balance sheet (IFRS)

6 months figures

Actif en milliers €	31/01/10	31/01/09
Actifs non courants	3 367	3 985
Actifs courants	23 881	23 622
Dont Disponibilités	13 498	13 222
TOTAL	27 249	27 607
Passif en milliers €	31/01/10	31/01/09
Capitaux propres	17 706	16 478
Passifs non courants	1 109	824
Passifs courants	8 434	10 305
Dont PCA	4 292	4 232
TOTAL	27 249	27 607



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Profit & loss (IFRS)

6 months figures

En milliers €	31/01/2010	31/01/2009	Évolution
Chiffre d'affaires	10 370	10 965	-5,4%
Total produits d'exploitation	10 609	11 192	-5,2%
<i>Dont Crédit Impôt Recherche</i>	239	227	5,3%
Achats et charges externes	(2 312)	(2 854)	-19,0%
Charges de personnel	(5 638)	(5 781)	-2,5%
Impôts et taxes	(264)	(248)	6,5%
Dotations amortissements et provisions	(429)	(386)	11,1%
Autres charges opérationnelles	29	(77)	NS
Total Charges d'exploitation	(8 614)	(9 346)	-7,8%
Résultat opérationnel courant	1 995	1 846	8,1%
Résultat opérationnel	1 995	1 846	8,1%
Résultat financier	14	245	NS
Résultat net part du Groupe	1 444	1 486	-2,8%

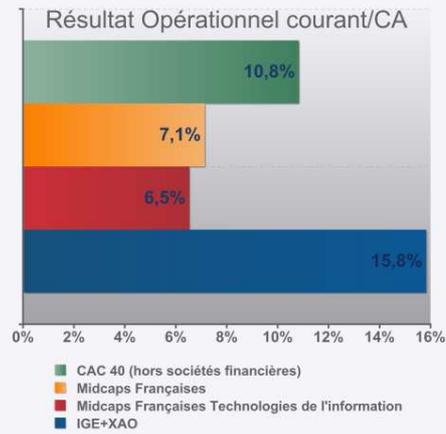
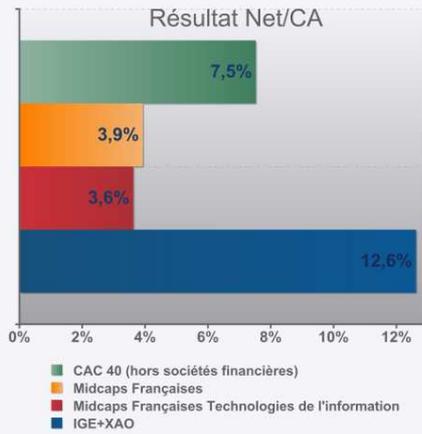
CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Market context - Eurolist

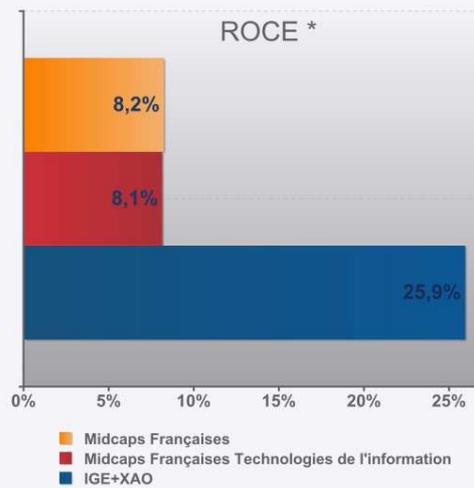
12 months figures 2008
For IGE+XAO : 2008/2009 fiscal year figures



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Market context - Eurolist

12 months figures 2008
For IGE+XAO : 2008/2009 fiscal year figures



*ROCE: (Résultat Opérationnel Courant net d'impôts) / (écarts d'acquisitions + total des immobilisations + stocks + créances clients - dettes fournisseurs)

CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Agenda



- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion

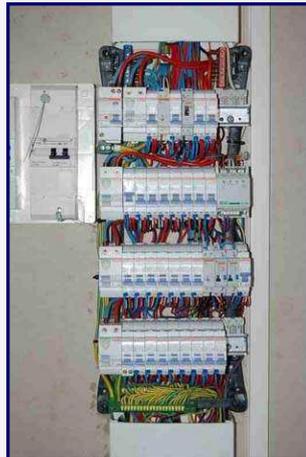


Clearly identified customers' needs

Building & Residential context

Only for the French market :

- number of electrical equipments multiplied by '5' over the past 50 years,
- 40 000 electrical contractors,
- 28% of installations don't meet safety standards,
- 8% are dangerous.

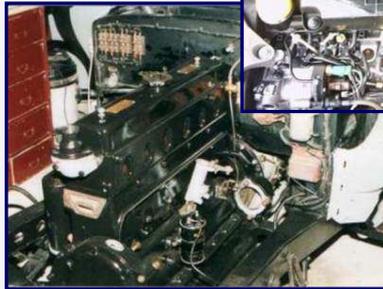


Clearly identified customers' needs

Automotive

A car nowadays represents:

- 35 to 70 kilos of wires, versus 5kg for the first electrical harnesses,
- 30 to 100 control units,
- 2 to 4 kilometers of wires despite bus-systems.



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Clearly identified customers' needs

Aerospace

- Electrical power available in planes has been multiplied by 4 over the past 20 years.
- A long range airliner contains:
 - more than 250 km of cables, representing more than 2.5 tons,
 - more than 10 000 connectors.
- A regional jet contains 60 different types of cables measuring > 70 km.
- Small helicopter have approx. 20 000 wires measuring around 30 km.



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE+XAO and shall not be communicated without its consent

Agenda



- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



3 main markets + 1 and 3 levels of commercial offer



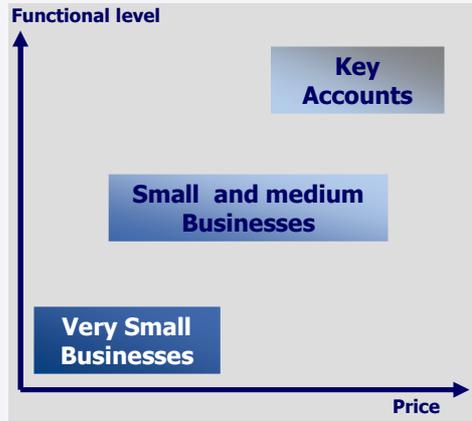
IGE+XAO's historical market



Launched by the end of the 90's



Launched in 2005



A strong commercial international presence

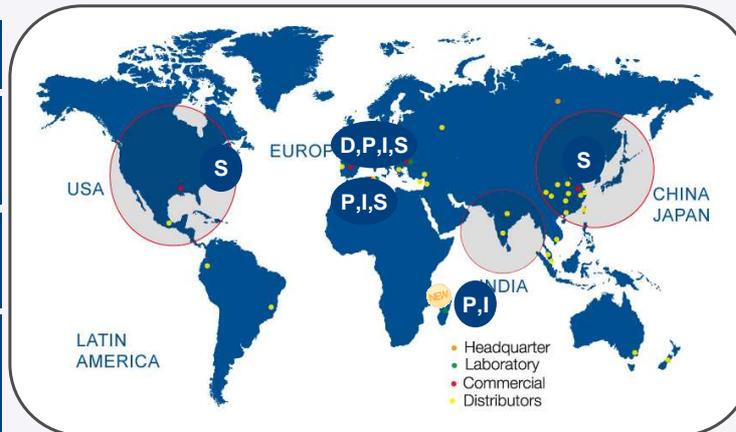
- Head office in Colomiers
- 8 sites dedicated to software development in 7 countries
- 4 sites dedicated to international support in 4 countries
- 20 sites dedicated to business in 15 countries
- 24 business partners in 31 countries



CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE-XAO and shall not be communicated without its consent

An efficient and cost-optimised global organisation

- Design (D)**
France, Denmark
- Production (P)**
France, Poland, Bulgaria, Denmark, Tunisia, Madagascar
- Industrialization (I)**
France, Poland, Bulgaria, Tunisia, Morocco, Madagascar
- Global Technical Support (S)**
Bulgaria, Canada, China, Morocco



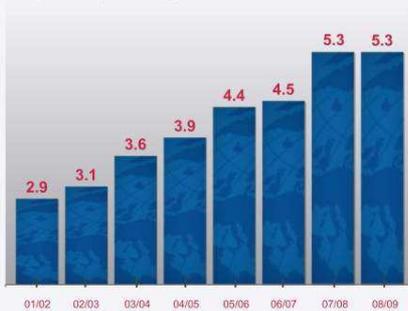
CONFIDENTIAL - This document is the property of IGE-XAO and shall not be communicated without its consent

Innovation

12 months figures
2008-2009 fiscal year

R&D investments represent 24,3 % of the turnover.

R&D costs (in M €)
per fiscal year - on July, 31st



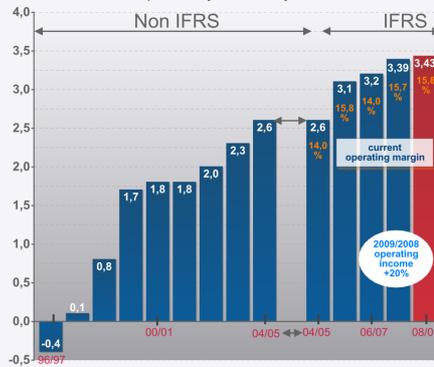
Collaborative & PLM processes,
Generative process for
schematics production,
Dimensioning & simulation,
Harness manufacturing,
Configuration management,
Generative documentation for
construction,
...

Profitable growth

Global turnover (in M €)
per fiscal year - on July, 31st



Current operating income
per fiscal year - on July, 31st



Agenda



- I. The Company
 - Overview
 - Organisation
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2009/2010 fiscal year highlights
- III. Steady sales performances and results in a crisis context
 - 2009/2010 financial statements
 - Market context
 - A crisis period but clearly identified customers' needs
- IV. Strategy
- V. Conclusion



Conclusion (1/2)

- A worldwide crisis situation,
- An electrical market in crisis,
- A PLM / CAD market also impacted,
- Electrical PLM and Electrical CAD markets on the same trend,

- IGE+XAO helped by its sound fundamentals.

Conclusion (2/2)

IGE+XAO's fundamentals:

- A mature company
 - 23 years of experience,
 - International network: 22 implantations in 16 countries and a network of partners,
 - A full success of the business plan announced in February 1998.
- A key position on the market
 - + 70% of the French market shares,
 - 59 000 users throughout the world.
- A complete and powerful portfolio
 - 3+1 ranges of software,
 - A complete offer of services.
- A diversified customer portfolio
- Financial fundamentals
 - A strong financial structure, a high level of profitability & a dividend paid every year,
 - Share evolution: multiplied by 2.30 since the listing (share value approx. 21,55 Euros),
 - Out of cash valorisation (share value approx. 21,55 euros):
 - 7.35 x net income,
 - 0.92 x turnover,
 - 6.04 x operating income,
 - A nice future prospects.

Thank you !