

Shaping the Future
of the **Electrical**
PLM and **CAD**



Investors meeting – fiscal year 2010/2011

Alain Di Crescenzo, Chairman and CEO

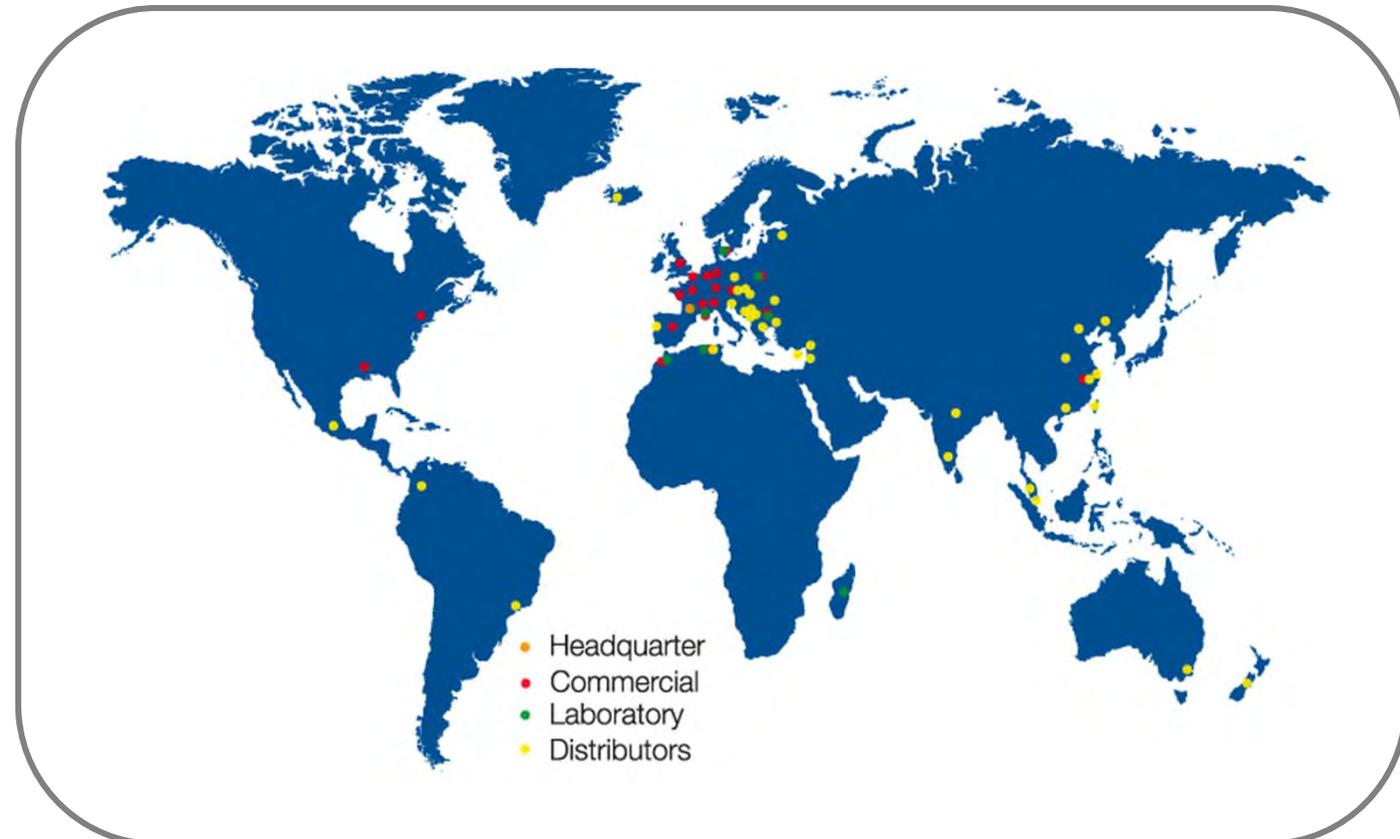
8th November 2011

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Overview

- 25 years of experience,
 - Listed since march 1997,
 - 23* branches in 16 countries,
 - 32 400 customers and 64 600 licenses worldwide
- Only one business since IGE+XAO creation, CAD Editor dedicated to:
 - Electrical engineering,
 - System design.



* New: branch in Wadowice, Poland



IGE+XAO products portfolio

4 complete ranges of software applications: 2 main markets (1/2)



- Machine building,
- Equipment & automation,
- Power generation,
- Shipbuilding.



IGE+XAO products portfolio

4 complete ranges of software applications: 2 main markets (2/2)



- Aerospace,
- Automotive,
- Transportation,
- Consumer goods.



IGE+XAO products portfolio

4 complete ranges of software applications: 2 additional markets



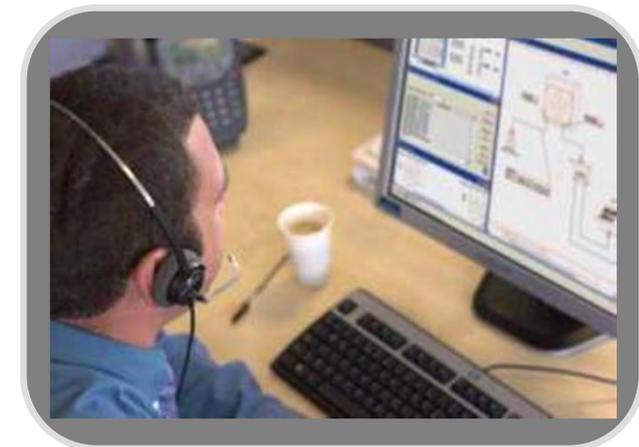
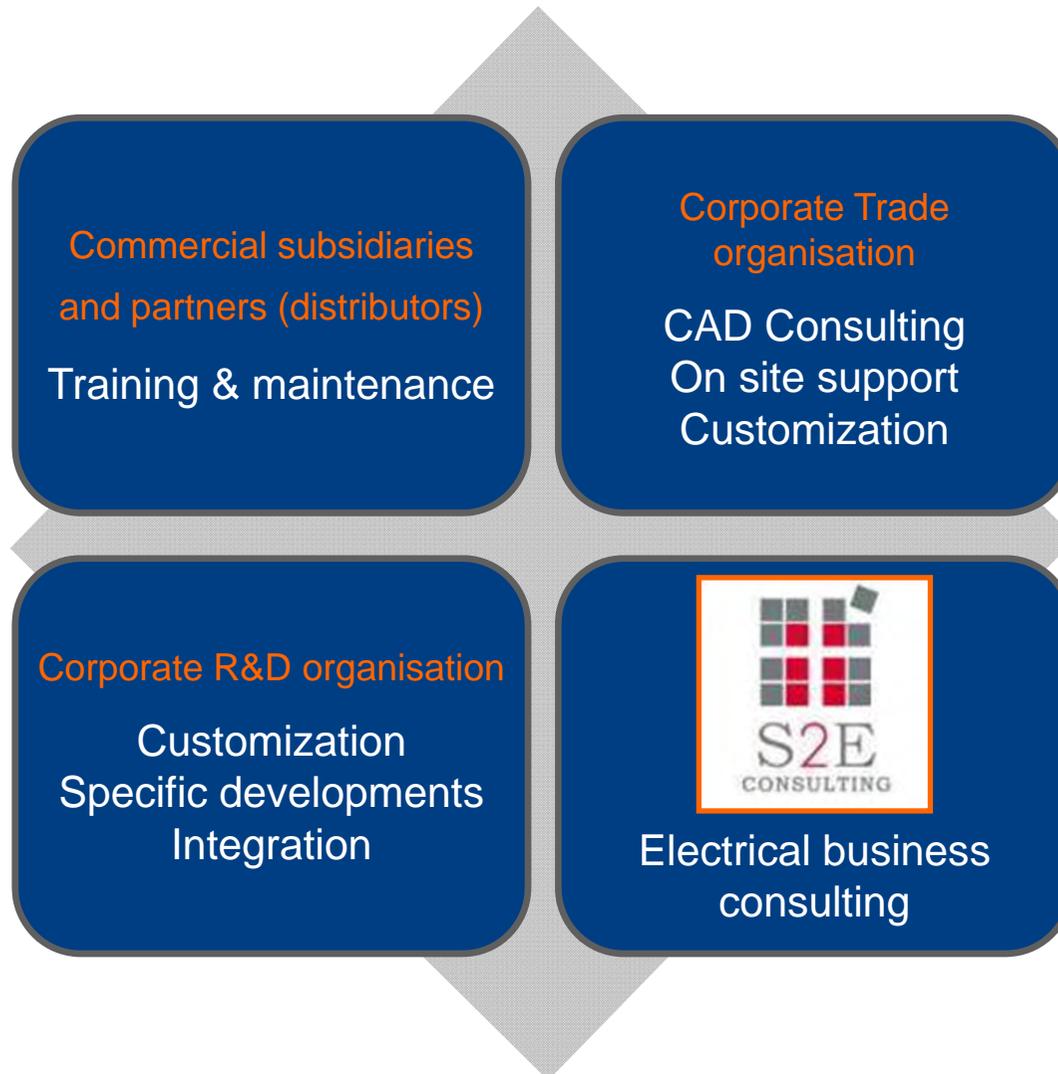
- Building,
- Chemistry.



- All industrial and services companies



IGE+XAO services portfolio 4 levels of added-value services



A diversified customers portfolio

Over 64 600 seats and numerous key accounts

Automotive industry



Benteler, Bombardier RP, Bosal, COMAU (Fiat), ContiTech Vibration Control, Daf-Trucks, Dunlop, Faurecia, Heuliez, Michelin, PSA Peugeot Citroën, Renault, Renault Trucks, Valeo, Volkswagen, Wabco GmbH...

Transportation



ADP, AEG Belgium, AgustaWestland SPA, Air France KLM, Airbus, Alestis Aerospace, Alstom, AnsaldoBreda Spa, Aries Estructuras Aeroespaciales, Astrium SAS, Bauer GmbH, BBR GmbH, BE Aerospace Ltd, Chengdu Xinzhu Road & Bridge Machinery Co. Ltd, CSR PuZhen, DCNS, DP-World, Dredging International, Embraer, Eurocopter, Faiveley, Galileo Avionica, HELibras, Hellenic Air Force, Hertel, Honda Jet, JSC ISS-Reshetnev Company, Latélec, Manitowoc Crane Group, MBDA, Mühlenberg Interiors (EDAG Group), Neu Railways, Newag Nowy Sacz, NMBS/SNCB, Northrop Grumman, PESA Bydgoszcz, Prinoth, RATP, Reims Aviation, S.A.B.C.A, Safran, Shanghai Electric, Shanghai Rail Traffic, SNCB, SNCF, Socata, STM, Tamsa, Thales, Toyota forklifts, Trakcja Polska S.A., VOSSLOH, Wenzel Elektronik GmbH, ZNTK Minsk Mazowiecki...

Power generation



AREVA Group, ATEL Netz Ag, CEA, EDF, Enexis, GDF Suez, GSU/Eneco, Hydro Quebec, ITER, Srbijagas, Vestas...



Electrical and electronic equipments

ABB, Akyapak, Bosch, Brembo SPA, CAE, Carrier, Cote, Danfoss, Honeywell, Legrand, Leroy Somer, Mechatronic Systems, Moëller Electric (Eaton), Motorola, Nexans, Panasonic, Philips, Sagem, Schlumberger, Schneider Electric, SEPRO, Siemens, Sterela, Wago, Whirlpool europe SRL, ZF Sachs...



Food, chemical, steel industries

Arcelormittal, Beghin-Say, Boursin, Coca Cola, Danone, ECL, Fuji Seal Group, Haribo, Kocher Plastik GmbH, Kraft Foods, Lindt, Lotus Bakeries, LVMH, Nestlé, Perrier, Reel, Rio Tinto Alcan, Sidel-Cermex, Smurfit, Swedish Match Cigars NV, Vallourec Talc de Luzenac, Xella...



Building and public works

BAM, Bouygues, CGE, Dalkia, Hager, Saur, Suez...



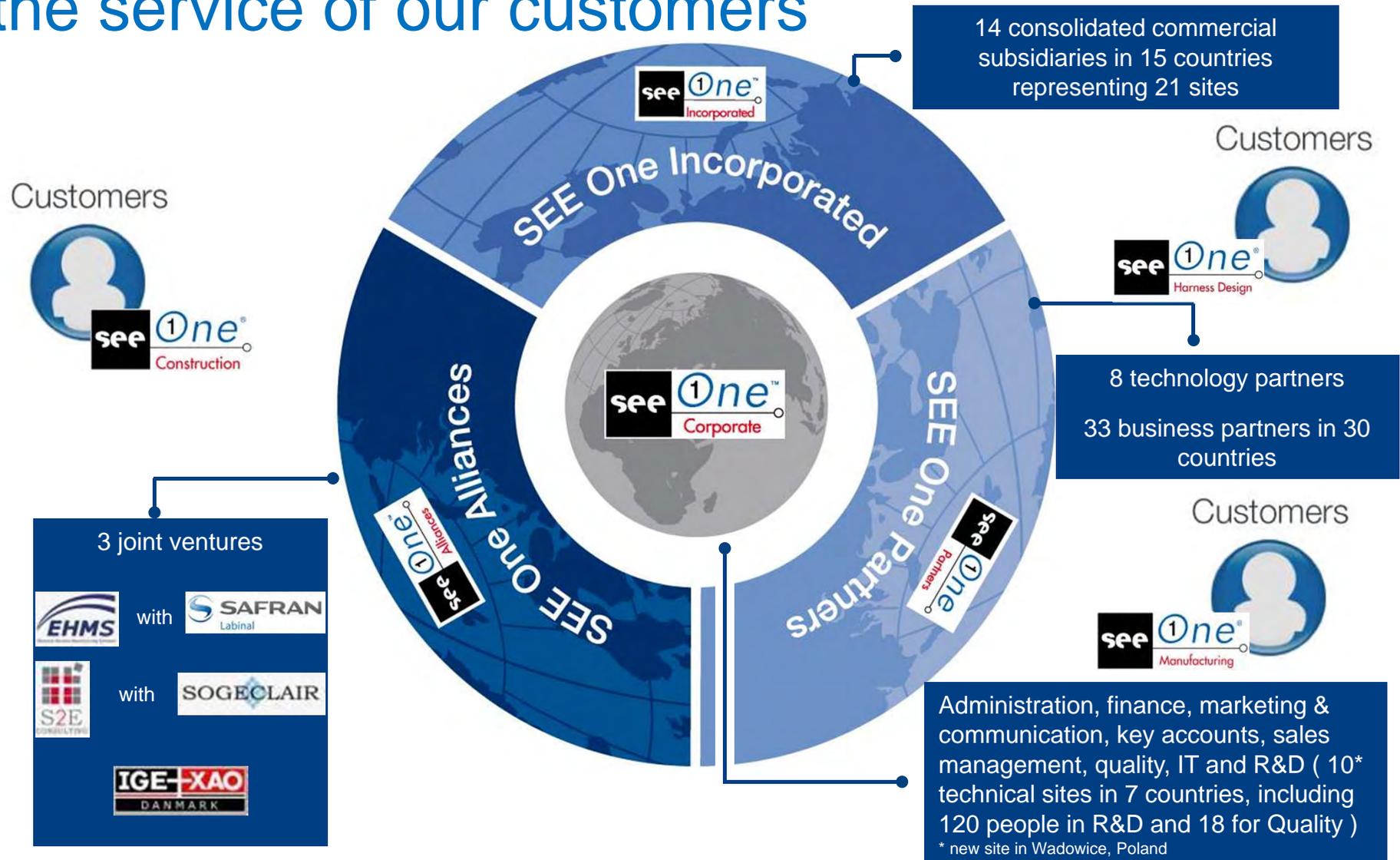
Engineering companies

AKKA, Amec-Spie, Assystem, Cegelec, Fokker Elmo, Forclum, Houdijk Holland bv, Ineo, Labinal, Latelec, Nomos Systems, Sierra Nevada Corporation, Vinci Energies...

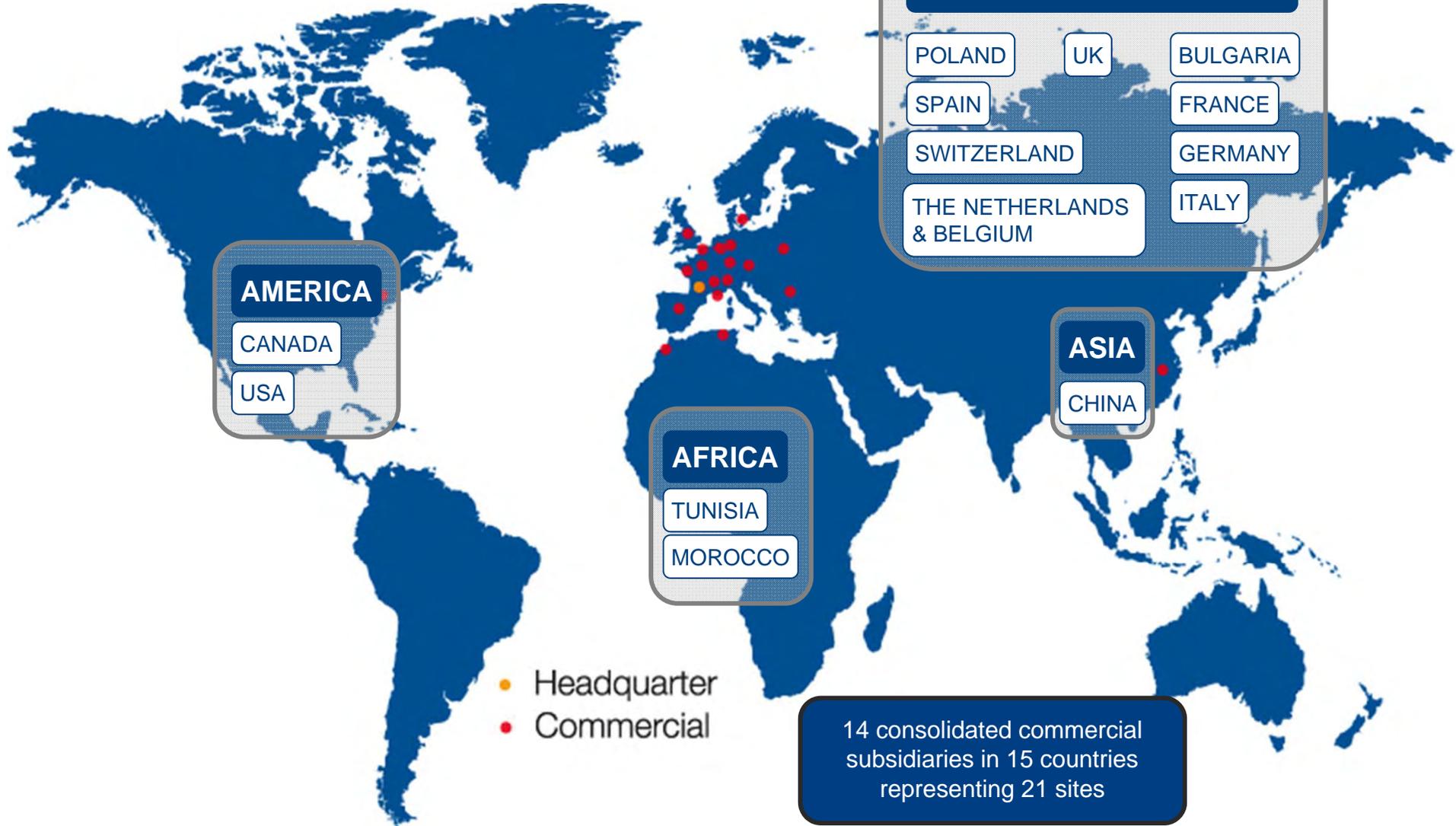
Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

A global extended enterprise organization at the service of our customers



SEE One Incorporated



● Headquarter
● Commercial

14 consolidated commercial subsidiaries in 15 countries representing 21 sites

SEE One Partners



33 business partners in 30 countries

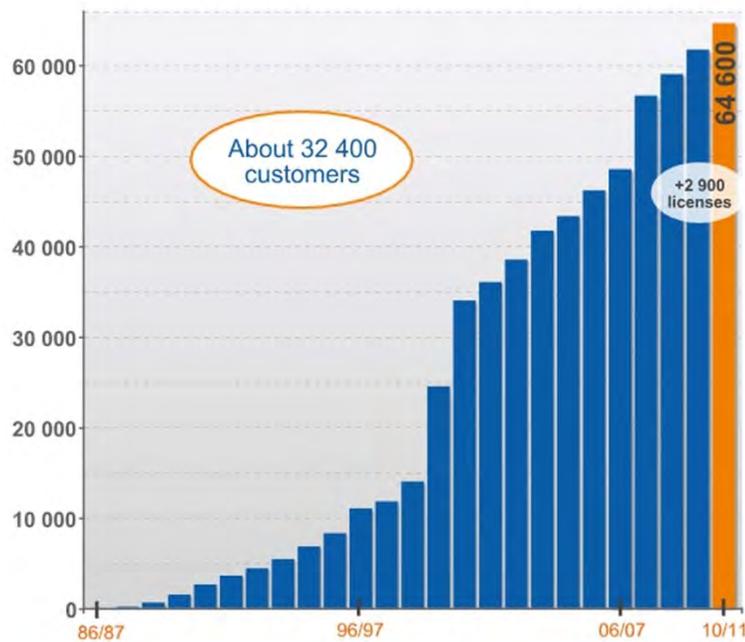
Croatia id-CADdy d.o.o	Austria MAY Computer	Lebanon Progress Engineering & Trading Enterprises	Portugal SA - Soluções em Automação S.A.	Colombia ENERSA Ltda	Iceland Naust Marine hf	Taiwan NST Technology Inc
Bosnia-H id-CADdy d.o.o	Romania PRO Electric	Syria ZAHABI CO	Faroe Isl KJ Elráð	Brasil EGV Software Ltda	Australia Desktop EDA	Singapore GIMSolutions Pte Ltd
Serbia id-CADdy d.o.o	Hungary PRO Electric	Cyprus ARC Engineering Ltd.	Tunisia H2M Technologies	Mexico Mediatec	New Zeland Desktop EDA	Malaysia eSolid Solutions Sdn Bhd
Montenegro id-CADdy d.o.o	Czech Rep. Softmarket s.r.o	Greece ARC Engineering Ltd.	Turkey Grup Otomasyon ve Bilgi Islem Sistemleri Ltd. Sti	Russia Bee Pitron	India Universal Solutions	China 11 distributors
Slovenia id-CADdy d.o.o	Slovakia Softmarket s.r.o				India ORCAN	

Agenda

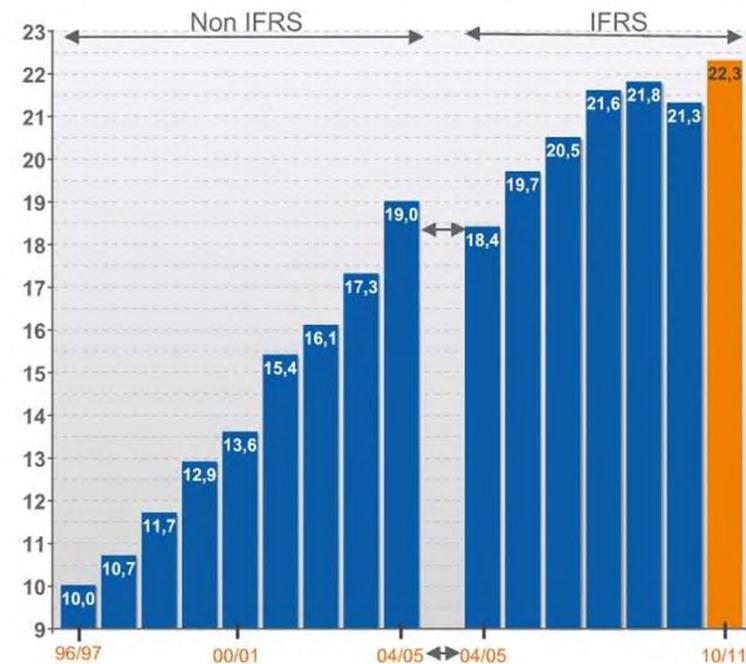
- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Licenses and Turnover

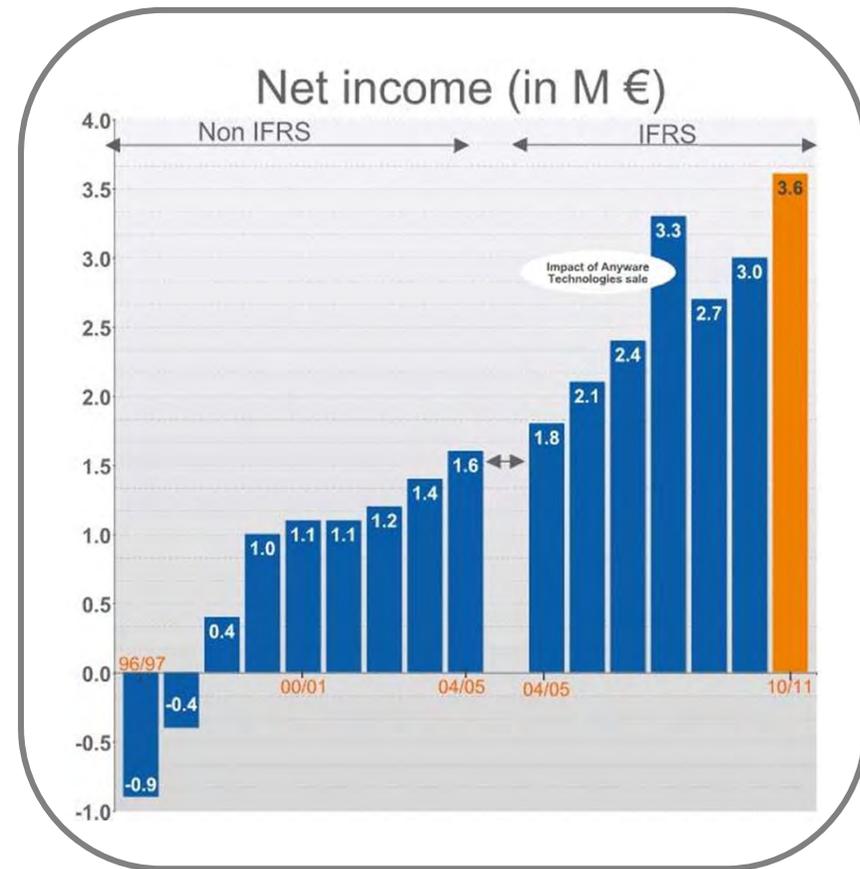
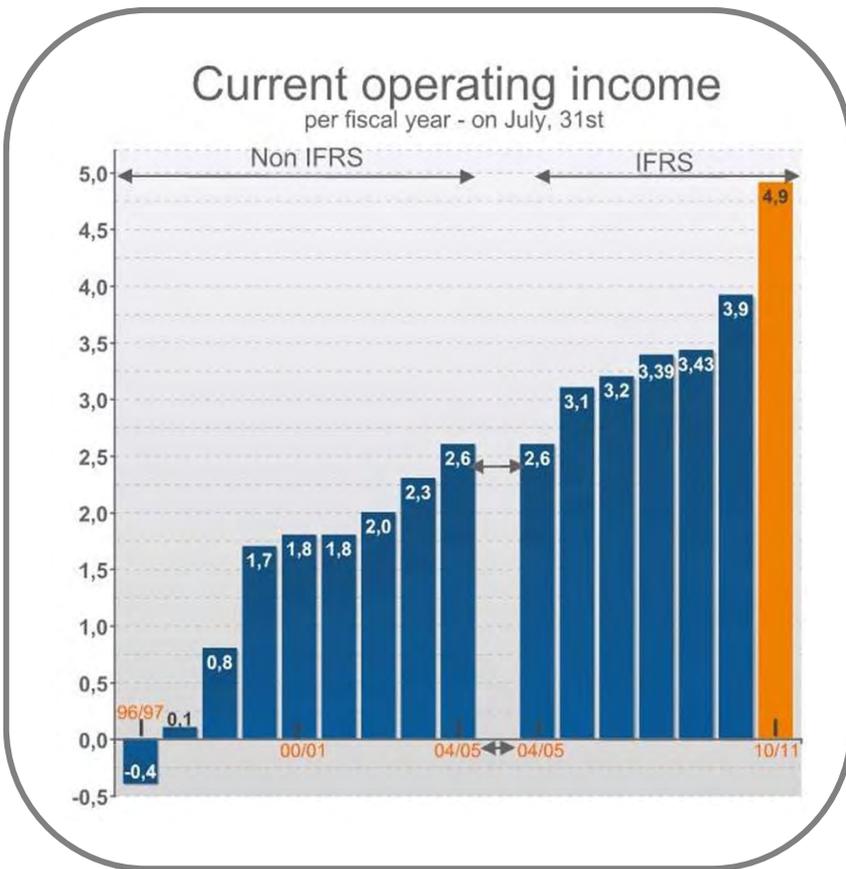
Number of licenses sold
per fiscal year - on July, 31st



Global turnover (in M €)
per fiscal year - on July, 31st



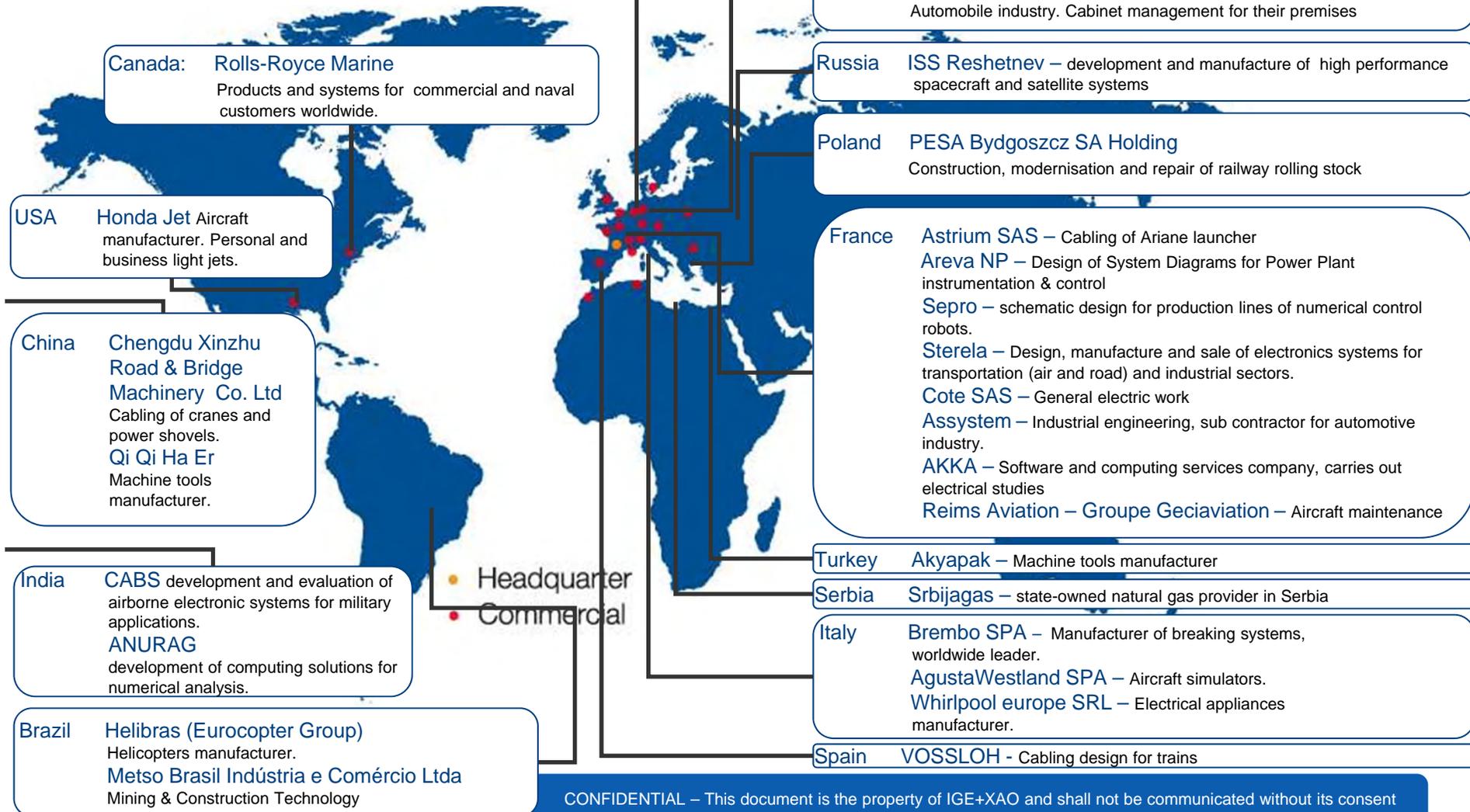
Income



Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Highlights: recent major business successes



Press release

Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2010/2011 (en normes IFRS)

Toulouse, le 15 décembre 2010, le Groupe IGE+XAO annonce :

Bonne tendance de l'activité

Après une période 2009/2010 difficile, marquée par des baisses d'activité significatives enregistrées sur les marchés des équipements électriques et des logiciels de Conception Assistée par Ordinateur (CAO), IGE+XAO affiche un premier trimestre 2010/2011 en croissance. Ainsi, le chiffre d'affaires consolidé d'IGE+XAO s'établit à **4 895 522 euros, soit une hausse de 3,4%** par rapport à l'année précédente.

Sur le plan des lancements produits, l'année 2010/2011 s'annonce particulièrement intense avec la mise sur le marché de versions majeures des logiciels phares du Groupe IGE+XAO, soit SEE Electrical Expert et SEE Electrical. Ces nouveautés viendront compléter les offres SaaS (Software as a Service), Bâtiment et PLM Electrique (gestion du cycle de vie des installations électriques).

Au niveau commercial, IGE+XAO ouvrira en 2011 de nouvelles agences commerciales en Afrique du Nord. Le Groupe prévoit également d'accroître sa présence en Chine en s'implantant notamment à Chongqing et à Guangzhou (Canton).

Sur l'exercice, et fort de sa situation financière solide, le Groupe entend poursuivre son plan de développement visant à la fois la croissance de l'activité et des résultats.

Press release

Comptes consolidés du premier semestre 2010/2011 en normes IFRS (Période du 1er août 2010 au 31 janvier 2011)

Un premier semestre 2010/2011 en forte hausse

Toulouse, le 31 mars 2011, le Groupe IGE+XAO annonce :

En Euros	31 janvier 2011 (6 mois)	31 janvier 2010 (6 mois)	Evolution
Chiffre d'affaires	10 853 145	10 369 899	+4,7%
1 ^{er} trimestre (du 1er août au 31 octobre)	4 895 522	4 735 624	+ 3,4%
2 ^e trimestre (du 1er novembre au 31 janvier)	5 957 623	5 634 275	+ 5,7%
Charges d'exploitation	8 548 695	8 614 142	(0,8)%
Résultat opérationnel	2 551 693	1 995 158	+27,9%
Résultat net	1 923 887	1 444 282	+33,2%

Chiffre d'affaires : +4,7%
Résultat opérationnel : +27,9%
Résultat net : +33,2%

Sur le premier semestre 2010/2011, IGE+XAO affiche une progression de son chiffre d'affaires de 4,7%, soit 10 853 145 euros contre 10 369 899 euros un an plus tôt. Cette hausse est particulièrement sensible sur le second trimestre (+5,7%), confirmant ainsi la bonne tendance déjà constatée sur les trois premiers mois de l'exercice (+3,4%).

Cette évolution favorable du chiffre d'affaires s'est accompagnée d'une forte dynamique autour des produits phares du Groupe, qui se traduira par le lancement, sur le second semestre, de deux versions majeures des logiciels SEE Electrical Expert et SEE Electrical. Ainsi, en complément de nouvelles fonctions visant à augmenter la productivité, SEE Electrical Expert V4 incorporera un environnement complet dédié à « l'ingénierie collaborative » tandis que SEE Electrical V6 offrira une nouvelle interface utilisateur alliant convivialité et performance.

Sur le plan de la rentabilité, le Groupe affiche un résultat opérationnel de 2 551 693 euros en hausse de 27,9% par rapport au premier semestre 2009/2010, soit une marge opérationnelle* de 23,5%. Cette progression s'explique tant par la reprise de l'activité que par la qualité du « Business Model » qu'IGE+XAO améliore d'année en année. Le résultat net s'établit à 1 923 887 euros (+33,2%), soit une marge nette** de 17,7%.

Au niveau financier, IGE+XAO dispose d'une solide structure avec, au 31 janvier 2011, des capitaux propres qui s'élèvent à 20,9 millions d'euros, un endettement bancaire quasi nul et une trésorerie de 18,8 millions d'euros.

Sur l'exercice, fort de ses résultats et de ses solides fondamentaux, le Groupe IGE+XAO anticipera sur son plan d'actions 2011/2012 visant, d'une part, la création de trois nouveaux sites à l'international - en Russie, en Turquie et en Amérique du Sud - et d'autre part, l'accélération du développement de ses offres PLM (Product Lifecycle Management) Electrique. Conformément au Business Plan du Groupe, ces opérations s'accompagneront d'un niveau de rentabilité élevé.

* résultat opérationnel rapporté au chiffre d'affaires.

** résultat net rapporté au chiffre d'affaires.

NB : Les comptes semestriels clos au 31 janvier 2011 ont fait l'objet d'une revue limitée de la part des commissaires aux comptes de la société IGE+XAO et ont été arrêtés par le Conseil d'administration en date du 25 mars 2011.

Press release

Chiffre d'affaires du 3e trimestre 2010/2011 (en normes IFRS)

Toulouse, le 15 juin 2011, le Groupe IGE+XAO annonce :

Un 3e trimestre bien orienté

En Euros	2010/2011	2009/2010	Variations
Chiffre d'affaires du 1 ^{er} semestre (du 1 ^{er} août 2010 au 31 janvier 2011)	10 853 145	10 369 899	+4,7%
Chiffre d'affaires du 3 ^{ième} trimestre (du 1 ^{er} février 2011 au 30 avril 2011)	5 748 394	5 525 177	+4,0%
Chiffre d'affaires au 30 avril 2011 (du 1 ^{er} août 2010 au 30 avril 2011)	16 601 539*	15 895 075	+4,4%

* Dont 11,7 M€ facturés depuis la France (11,2 M€ en 2009/2010) étant entendu que cette valeur comprend également la facturation à l'étranger émise depuis la France dans le cadre des activités liées aux réseaux de distribution et aux grands comptes internationaux.

Sur les neuf premiers mois de l'exercice, IGE+XAO affiche un chiffre d'affaires cumulé de **16 601 539 €**, soit une progression de 4,4% par rapport à l'année précédente.

Le 3e trimestre progresse de 4% à 5 748 394 €, cette évolution est d'autant plus appréciable que le chiffre d'affaires de la même période un an plus tôt était déjà en hausse, stimulé par les premiers signes de reprise.

Parallèlement, IGE+XAO profite de cette bonne tenue de l'activité et d'une rentabilité en forte progression pour accélérer son plan de marche tant en France qu'à l'étranger.

Sur le plan des produits, un effort particulier est porté sur le lancement commercial des nouvelles versions des logiciels SEE Electrical V6 et SEE Electrical Expert V4.

A l'International, IGE+XAO anticipe sur son plan d'actions 2011/2012 visant la création de trois nouveaux sites à l'international. Ainsi le Groupe créera une nouvelle filiale en Turquie dès cet été, la Russie et l'Amérique du Sud seront au planning de l'année 2012.

Enfin, sur le plan financier, IGE+XAO dispose de solides fondamentaux avec une rentabilité opérationnelle de plus de 20% et une trésorerie disponible de 18,8 millions € au 31 janvier 2011, lui permettant de mener à bien ses objectifs visant la croissance de l'activité tout en maintenant un haut niveau de rentabilité.

Press release

Chiffre d'affaires consolidé de l'exercice 2010/2011 (en normes IFRS)

Toulouse, le 15 septembre 2011, le Groupe IGE+XAO annonce :

Croissance au rendez-vous

En Euros	2010/2011	2009/2010	Variations
Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre (du 1 ^{er} août 2010 au 31 octobre 2010)	4 895 522	4 735 624	3,4%
Chiffre d'affaires du 2^{ème} trimestre (du 1 ^{er} novembre 2010 au 31 janvier 2011)	5 957 623	5 634 274	5,7%
Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre (du 1 ^{er} février 2011 au 30 avril 2011)	5 748 393	5 525 177	4,0%
Chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre (du 1 ^{er} mai 2011 au 31 juillet 2011)	5 722 431	5 411 076	5,8%
Chiffre d'affaires au 31 juillet 2011 (du 1 ^{er} août 2010 au 31 juillet 2011)	22 323 969	21 306 152	4,8%

IGE+XAO connaît une accélération de ses activités sur le **4^{ème} trimestre** 2010/2011, avec un chiffre d'affaires qui s'élève à **5 722 431 euros** contre 5 411 076 euros un an plus tôt, soit une hausse de **5,8%**. Sur l'**exercice**, le Groupe affiche une progression du chiffre d'affaires de **4,8%** pour atteindre **22 323 969 euros**.

IGE+XAO a profité de la bonne tenue de l'activité et d'une rentabilité semestrielle en forte progression pour accélérer son plan de marche tant en France qu'à l'étranger.

Ainsi, sur le plan des produits, un effort particulier a été porté sur le lancement commercial des nouvelles versions des logiciels SEE Electrical V6 et SEE Electrical Expert V4.

Parallèlement, IGE+XAO a décidé de renforcer son positionnement à l'International en créant trois nouvelles implantations à l'étranger. Ainsi, une filiale est en cours de création en Turquie et l'ouverture de deux sites est prévue respectivement en Russie et en Amérique du Sud au cours de l'année 2012.

Enfin, le Groupe dispose d'une solide situation financière. En effet, au 31 janvier 2011, IGE+XAO affichait une rentabilité opérationnelle de plus de 20% et une trésorerie disponible de 18,8 millions d'euros, lui permettant de mener à bien ses objectifs visant la croissance de l'activité tout en maintenant un haut niveau de rentabilité.

Press release

Comptes annuels consolidés de l'exercice 2010/2011 (en normes IFRS)*

Toulouse, le 28 octobre 2011, le Groupe IGE+XAO annonce :

Forte progression de la rentabilité

En Euros	2010/2011	2009/2010	Evolution
Chiffre d'affaires	22 323 743	21 306 152	+4,8%
Résultat opérationnel courant	4 911 997	3 917 543	+ 25,4%
Résultat opérationnel	4 911 997	3 864 543	+ 27,1%
Résultat net – Part du Groupe	3 606 505	2 999 596	+20,2%

Sur l'exercice 2010/2011, le chiffre d'affaires consolidé du Groupe IGE+XAO atteint **22 323 743 €**, soit une progression de **4,8%**.

Sur la même période, IGE+XAO accroît significativement sa rentabilité avec un résultat opérationnel en augmentation de 25,4%. Le résultat net s'établit à 3 606 505 € contre 2 999 596 € un an plus tôt, soit une progression de 20,2%, aboutissant à une marge nette** de 16,2% contre 14,1% sur l'exercice précédent. Cette évolution favorable s'explique par la croissance de l'activité, notamment à l'international, conjuguée à l'amélioration du modèle économique du Groupe.

Enfin, fort de ses bons résultats et de ses solides fondamentaux financiers, IGE+XAO confirme son plan de marche visant l'ouverture de trois nouveaux sites à l'international et le maintien d'un niveau d'investissements significatif en Recherche et Développement, notamment autour de ses solutions PLM et d'ingénierie collaborative dédiées à l'électricité. Le Groupe prévoit de réaliser ces opérations en préservant son niveau élevé de rentabilité tout en restant vigilant quant à l'évolution de la conjoncture économique.

* Les comptes consolidés ont été arrêtés par le Conseil d'administration du 21 octobre 2011 et seront soumis à l'approbation de l'Assemblée Générale Annuelle.

** Marge nette : résultat net / chiffre d'affaires

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

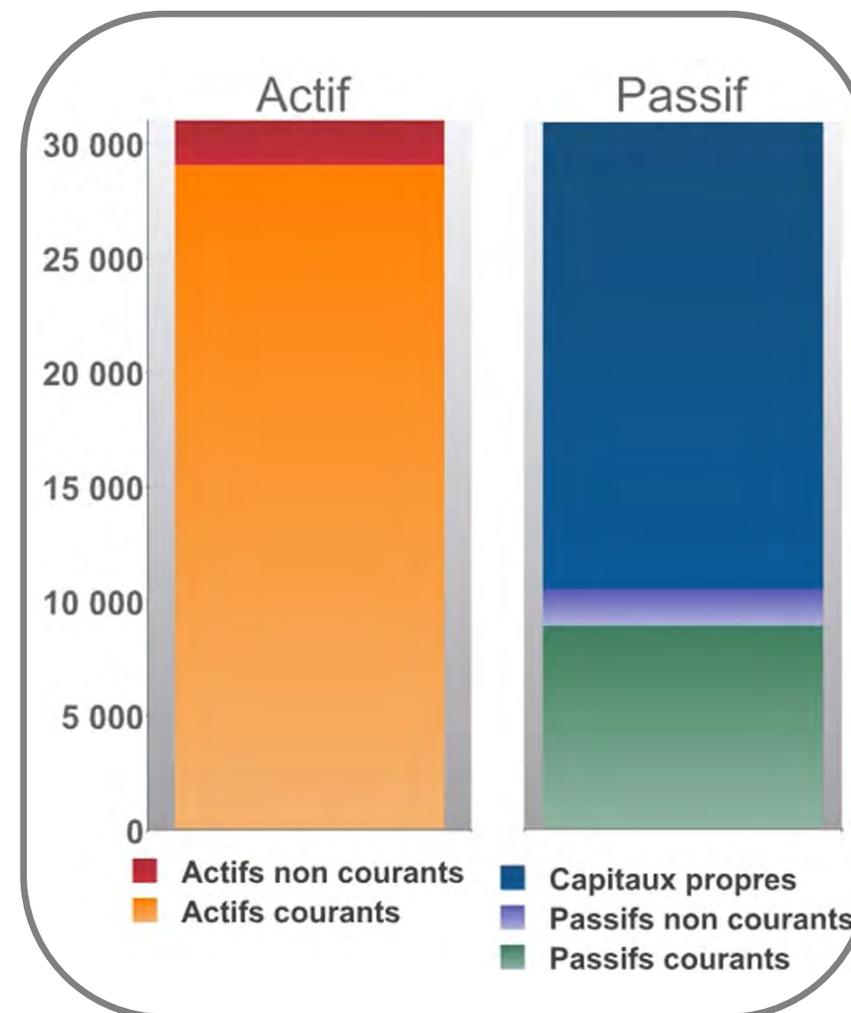
Balance sheet (IFRS)

Actif en milliers €

	31/07/2011	31/07/2010
Actifs non courants	3 213	3 316
Actifs courants	29 006	26 044
<i>Dont Disponibilités</i>	<i>21 118</i>	<i>17 647</i>
TOTAL	32 219	29 360

Passif en milliers €

	31/07/2011	31/07/2010
Capitaux propres	21 732	19 006
Passifs non courants	1 592	1 502
Passifs courants	8 895	8 852
<i>Dont PCA</i>	<i>4 475</i>	<i>4 179</i>
TOTAL	32 219	29 360



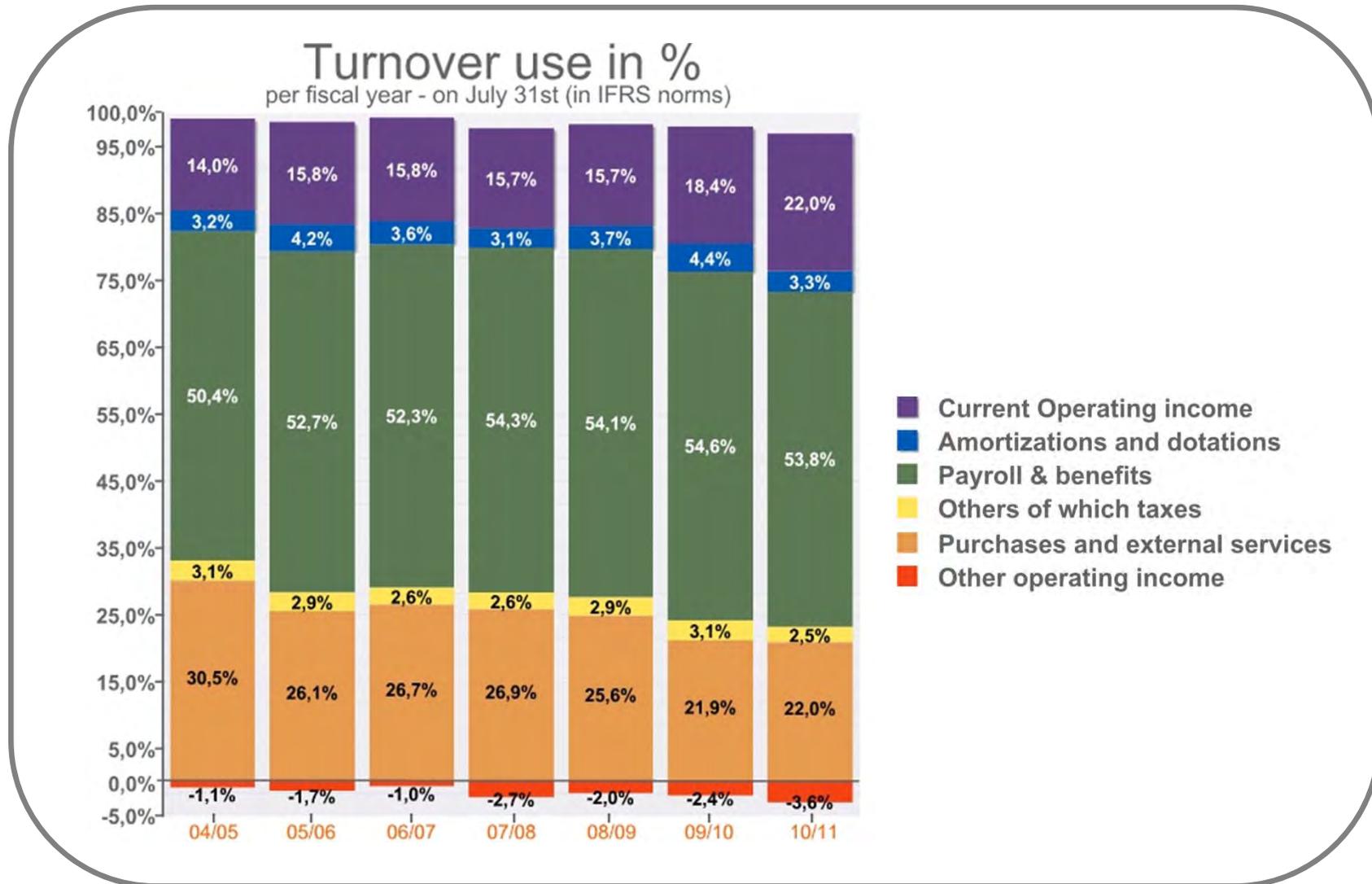
Profit & loss (IFRS)

En milliers €	31/07/2011	31/07/2010	Evolution
Chiffre d'affaires	22 324	21 306	4,8%
Total produits d'exploitation	23 131	21 824	6,0%
<i>Dont Crédit Impôt Recherche</i>	688	511	34,6%
Achats et charges externes	-4 918	-4 663	5,5%
Charges de personnel	-12 003	-11 640	3,1%
Impôts et taxes	-504	-512	-1,6%
Dotations amortissements et provisions	-735	-932	-21,1%
Autres charges opérationnelles	-59	-159	62,9%
Total Charges d'exploitation	-18 219	-17 906	1,7%
Résultat opérationnel courant	4 912	3 918	25,4%
Résultat opérationnel	4 912	3 865	27,1%
Résultat financier	118	74	59,5%
Résultat net part du Groupe	3 607	3 000	20,2%

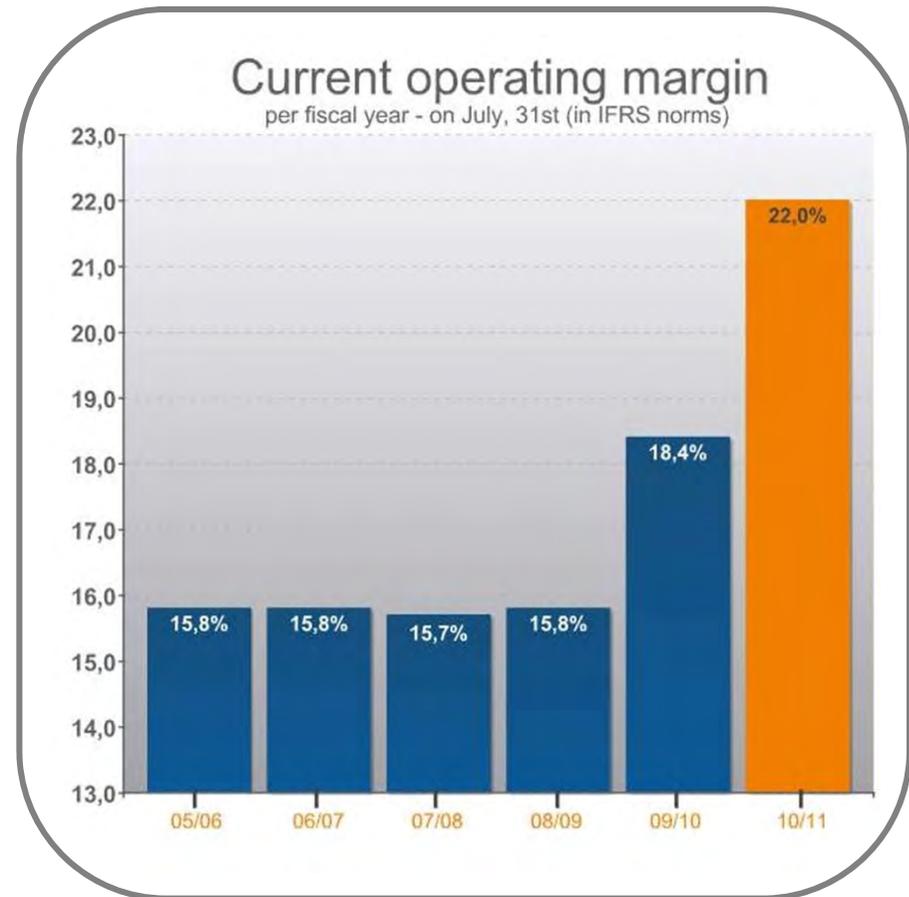
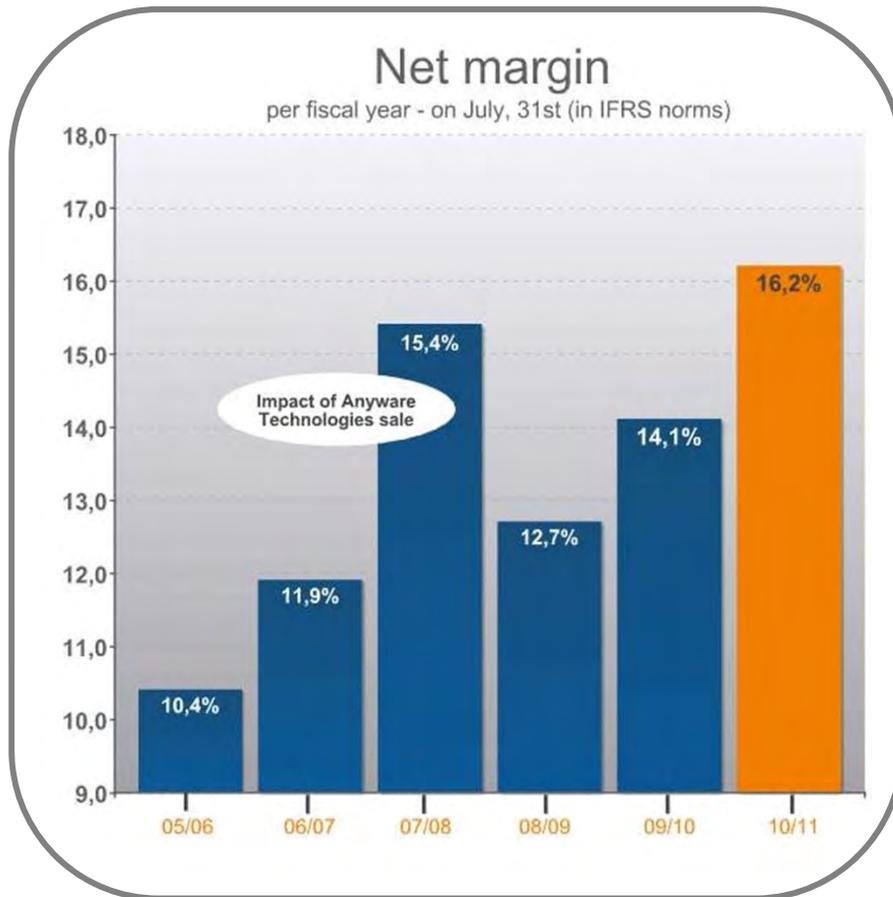
Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Business model evolution



Margin evolutions



Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

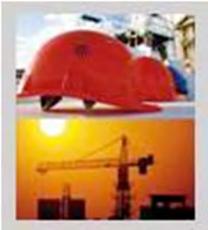
4 markets and 3 levels of commercial offer



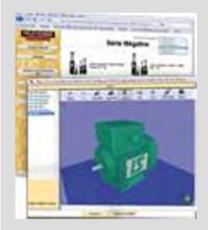
see 1One[®]
Manufacturing
IGE+XAO's historical market



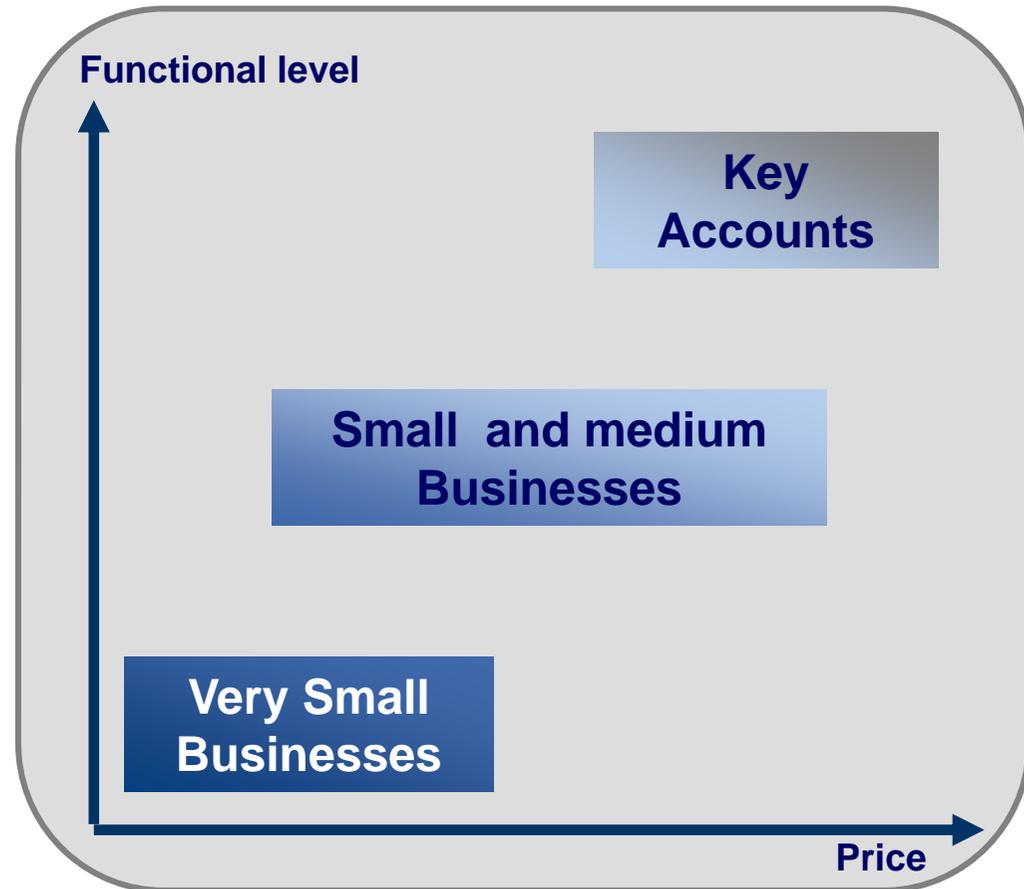
see 1One[®]
Harness Design
Launched by the end of the 90's



see 1One[®]
Construction
Launched in 2005



see 1One[®]
Configuration
Since 2007



A global and efficient organization

Head office in Colomiers

6 sites dedicated to international support in 6 countries (S)

21 sites dedicated to sales & customer support in 15 countries

33 business partners in 30 countries

★ Forecasted commercial subsidiaries:

- Brazil (in progress),
- Turkey (in progress),
- Russia.



A global and efficient organization

Design (D)

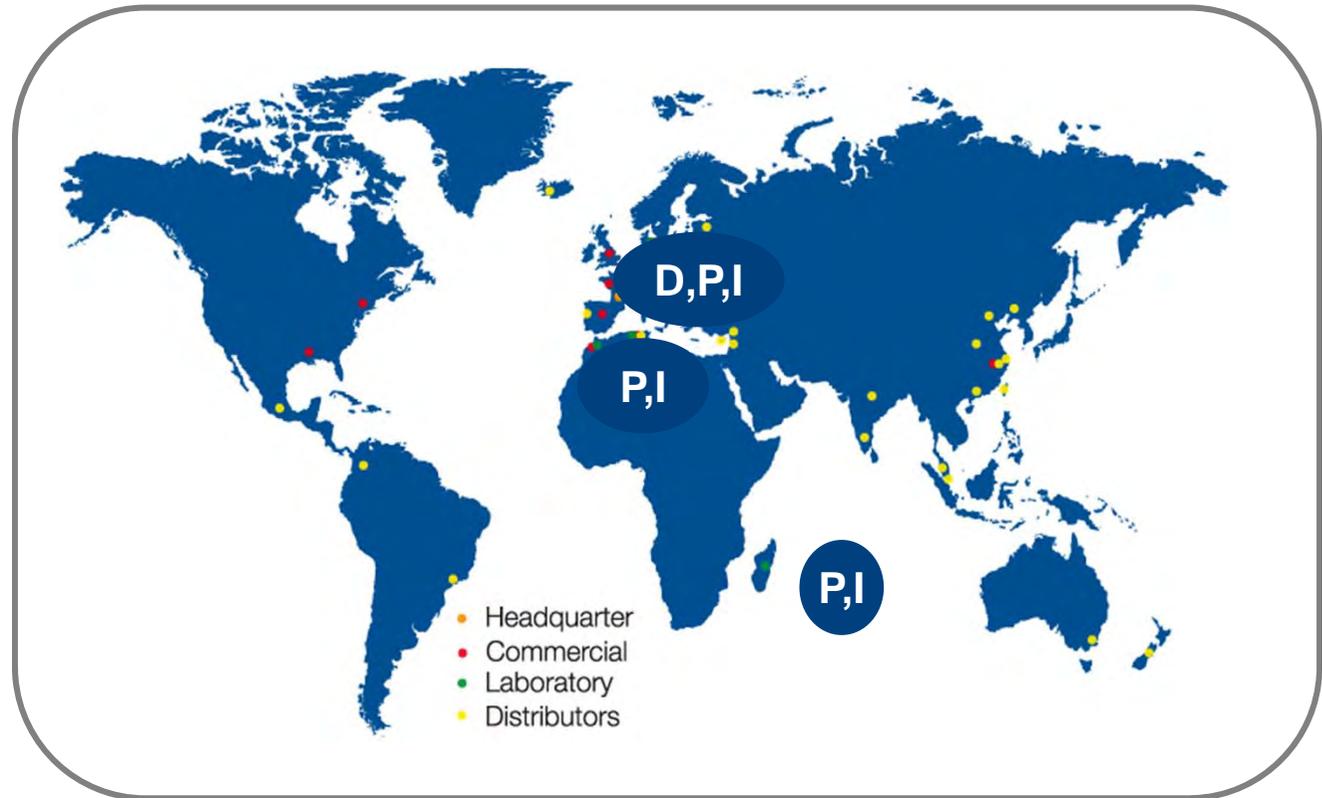
France(2), Denmark

Production (P)

France(3), Poland(2),
Bulgaria, Denmark,
Tunisia, Madagascar

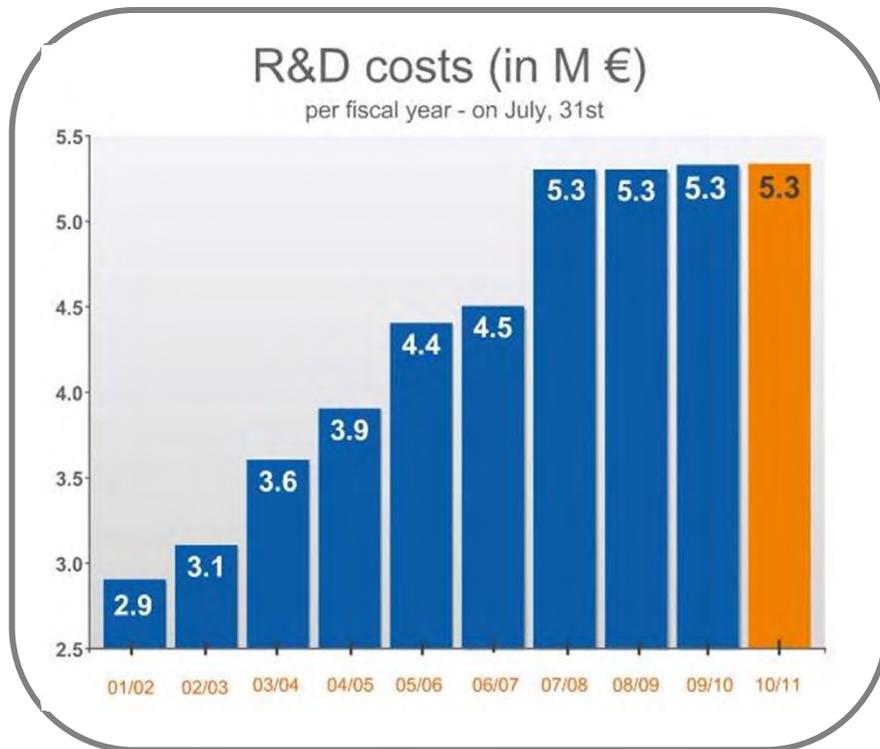
Industrialization (I)

France(3), Poland(2),
Bulgaria, Tunisia,
Morocco, Madagascar



Innovation

R&D investments represent 24 % of the turnover.



Collaborative & PLM processes,
Automatic generation of schematics for:

- design review,
- construction documentation,
- documentation from configurator.

Dimensioning & simulation,
Harness manufacturing,
Configuration management,
System Design,
CAD Product on the Web.

...

Constant improvement of the Group's business model



Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2010/2011 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2010/2011 financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Conclusion: IGE+XAO fundamentals (1/3)

- **IGE+XAO's shared challenges**
 - Customer and staff satisfaction,
 - Be the number one in term of number of licenses and revenues in the Electrical CAD & PLM market.
- **IGE+XAO's shared values**
 - Open-mindedness,
 - Boldness,
 - Dynamism,
 - Professionalism,
 - Consideration (customers & staff).

Conclusion: IGE+XAO fundamentals (2/3)

- IGE+XAO company's strong points
 - A leadership position on the market
 - 25 years of experience,
 - 350 employees 100% focused on the development and the sales of Electrical CAD & PLM software (no other activities e.g. mechanical, PCB,...),
 - An international network composed of 23 direct implantations in 16 countries and 33 business partners in 30 countries,
 - 150 people dedicated to R&D (24% of the annual revenue), testing & quality,
 - 70% of the French market shares,
 - 64 600 users throughout the world.

Conclusion: IGE+XAO fundamentals (3/3)

- **IGE+XAO company's strong points**
 - A complete and strong portfolio (software & services)
 - 4 ranges of software including:
 - A complete solution covering all machine building & automation requirements (SEE One Manufacturing).
 - An innovative Electrical PLM solution covering all the electrical process from system schematics to harness manufacturing.
 - A large scope of services.
 - A diversified customer portfolio with a significant strong position in machine building & automation, aerospace industry, transportation and engineering
 - Financial fundamentals
 - A strong financial structure, a high level of profitability & a dividend paid every year,
 - Share evolution: multiplied by 2.99 since the listing (share value 23.25 Euros on 4th nov 2011).

Thank you!