

nouveauté

Catalogue électrique intelligent

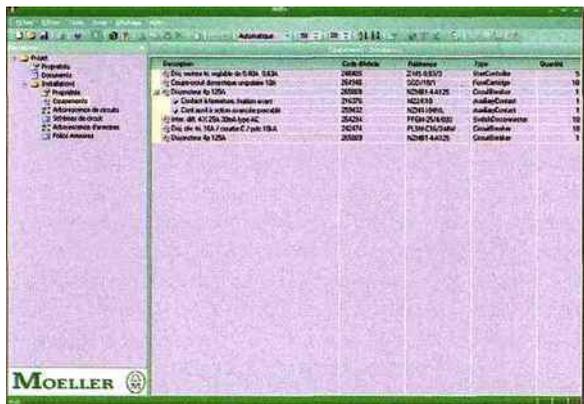
L'annonce d'un configurateur de tableaux électriques « made in IGE+XAO » chez Moeller préfigure la prochaine génération de catalogues de composants électriques.

Cet été, Moeller Electric, spécialiste de l'appareillage électrique basse tension, a annoncé s'être associé à IGE+XAO éditeur de logiciels de CAO électrique, pour lancer un nouveau logiciel de configuration de tableaux électriques dédié au secteur tertiaire. Cette nouvelle offre baptisée M@x s'appuie sur le générateur de données de Compodata, société dont IGE+XAO a pris le contrôle en février dernier. Le logiciel permet d'obtenir rapidement le chiffrage d'une installation électrique, le schéma de montage de l'armoire et la liste des produits nécessaires. Il est commercialisé 380 euros HT.

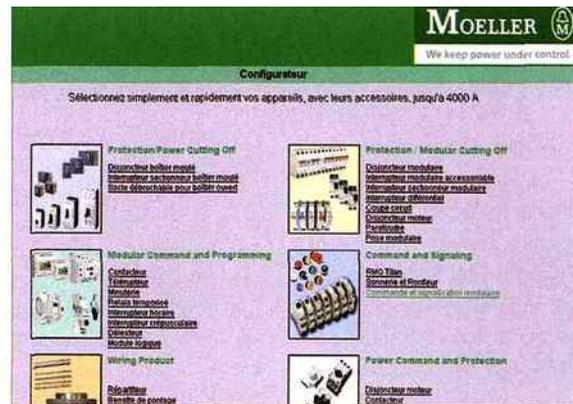
A ce jour, Legrand et Schneider proposent des logiciels similaires de configuration des tableaux électriques. Legrand aurait développé son propre configurateur et logiciel de génération des schémas. Schneider a programmé en dur les références des assemblages de composants et utilise la solution SEE Electrical d'IGE+XAO pour la génération des schémas. La différence avec M@x ? « Par rapport à l'offre de Legrand, M@x est le seul des trois configurateurs qui fonctionne avec une connexion internet au catalogue en ligne, ce qui garantit à l'installateur de travailler avec la version à jour des

composants et de bénéficier de leur associativité », précise Charles Baudron, DG Délégué et Directeur de la R&D chez IGE+XAO. « L'offre de Schneider est déjà ancienne, la programmation des combinaisons de composants engendre des coûts de développement au fur et à mesure de l'évolution des produits au catalogue. L'intérêt de la technologie Compodata est qu'elle permet de gérer l'associativité entre les composants sur la base de règles de logique, d'encombrement et de montage. C'est un avantage pour les fabricants de matériels en termes d'édition rapide de guides de choix ».

IGE+XAO a donc bon espoir de fournir rapidement à Schneider l'équivalent de M@x. Mais l'ambition de l'éditeur est d'étendre le « catalogue intelligent » à tous les fabricants. « Nos applications de CAO électrique sont livrées avec des catalogues de matériels regroupant plus de 500 000 références produits provenant de centaines de fabricants. Ce premier accord avec Moeller Electric, sur un catalogue de 10 000 références qui adresse principalement les artisans, nous a permis de valider la faisabilité technique d'un configurateur d'assistance à la conception de tableaux électriques. Notre ambition est de passer des accords avec l'ensemble des fabricants de matériels électriques pour, à terme, proposer un catalogue général intégrant des guides



Liste des matériels



Ouverture du configurateur

IGE+XAO franchit la barre des 20 M€

Sur l'exercice 2006/2007, le Groupe IGE+XAO a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 20,5 M €, en hausse de 4,2 % par rapport à l'année 2005/2006. Son résultat opérationnel a atteint 3 237 271 € en hausse de 4,2 % et son résultat net de 2 415 019 euros est en hausse de 17,6 %. La rentabilité nette atteint 11,8 % du chiffre d'affaires contre 10,4 % en 2005/2006, en hausse de 12,9 %.

On notera que la progression du chiffre d'affaires de 4,2 % est inférieure à celle de l'exercice précédent qui atteignait 9 %, et ce, malgré une année 2006/2007 particulièrement riche en opérations. En début d'exercice, deux joint-ventures, EHMS et S2E Consulting, ont été créées respectivement avec les groupes Labinal et Bogéclair. Puis, début 2007, IGE+XAO a racheté la société Compodata. L'éditeur remarque que les sociétés S2E Consulting et en particulier Compodata (moins de 280 K € de contribution sur le CA 2006/2007) entrent pleinement en activité sur l'exercice 2007/2008. De plus, en août 2007, la société a obtenu sa « business licence » chinoise, formalité indispensable à l'enregistrement d'une société en Chine.

de choix pour l'ensemble des marques », explique Charles Baudron. Il est clair que chaque fournisseur d'appareillages électriques aura son « M@x » ; captation du client oblige ! Mais IGE+XAO estime que le fait de fournir aux installateurs une série de logiciels offrant tous la même interface utili-

sateur et le même mode de fonctionnement constituerait déjà une avancée. L'éditeur prévoit que d'ici 2012 son chiffre d'affaires sera composé pour un tiers par la diffusion de ce type de logiciels.

La société envisage également d'étendre l'intégra-

tion de Compodata avec sa gamme de logiciels de CAO électrique pour proposer des configurateurs capables de gérer les combinaisons de systèmes électriques dans les véhicules. L'ingénierie électrique à base de règles métiers est en marche.

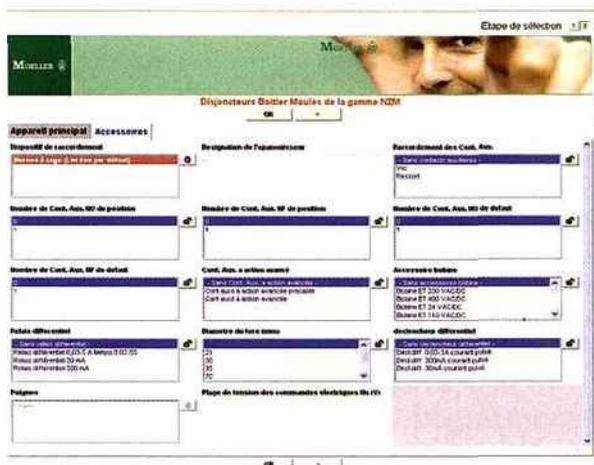
Comment ça marche ?

Le logiciel M@x permet une sélection dite « intelligente » des matériels électriques au sein d'un catalogue web. Il prend en compte des paramètres prédéfinis par l'utilisateur tels que l'intensité de court circuit, les pourcentages de réserve et la méthode de calcul de l'implantation. Les choix de matériels s'effectuent par critères techniques ; il est donc inutile de connaître toutes les références Moeller par cœur. A chaque choix de matériel correspond une sélection d'accessoires propres. Ainsi, lorsque l'on sélectionne un matériel, le choix des produits annexes se restreint pour ne proposer que les produits techniquement compatibles. Le professionnel choisit

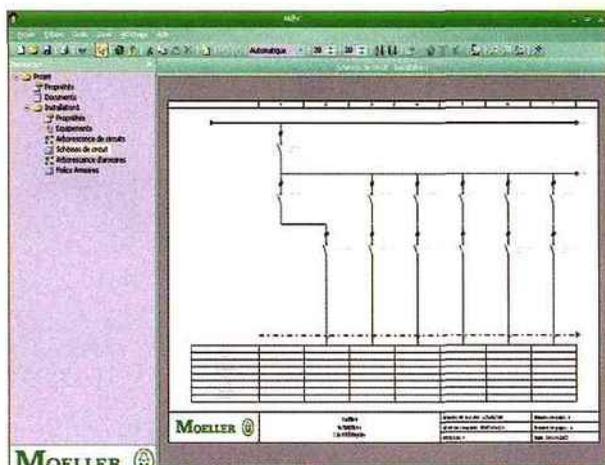
alors l'équipement dont il a besoin. De plus, les utilisateurs disposent d'une liaison internet permettant une mise à jour automatique du catalogue de produits de Moeller, ce qui garantit l'accès aux dernières nouveautés et l'actualisation du tarif.

Une fois cette étape effectuée, l'utilisateur, s'il le souhaite, ordonne ces produits sur l'écran afin d'obtenir un schéma électrique généré automatiquement. Lorsque ce dernier est validé, l'installateur choisit son type d'armoire (au sol, murale, avec ou sans porte...). Les appareillages électriques peuvent alors être rangés par type (par défaut) ou en fonction du schéma réalisé préalablement. L'utilisateur peut alors visualiser son tableau défini automatiquement par le logiciel. Il peut également placer les « jeux de barres » pour gérer au mieux ses répartitions de puissance.

Le projet d'installation électrique est alors finalisé et peut être chiffré pour s'intégrer au devis global. ■



Ouverture du configurateur



Sélection d'une configuration matériel.