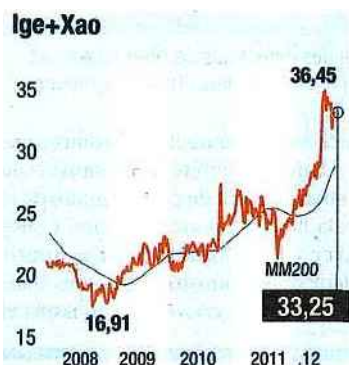




IGE+XAO.

L'exercice 2011-2012 est allé crescendo, c'est bon signe



Cours (extr. 52 sem.)	33,25 (36,45 / 21,15)
Capi en M€ (comp.)	47 (comp. C, C)
CA 2012-2013 (M€)	23 / ns
BNPA 2012-2013	2,73 / ns
PER 2012-2013	12,2 / ns
Div. net 2011-2012	0,50 / 0,55
Rdt net 2011-2012	1,5 % / 1,7 %
FP en M€ (end. net/FP)	25 (-79 %)
Mnemo - Volume quot. moyen	IGE - 842
Acheter	> 35
2012 : exercice clos le	31-7-2012
2013 : exercice clos le	31-7-2013

croissance de 7,1 %, en forte accélération par rapport aux précédents (+ 4,2 % au premier trimestre, + 3,4 % au deuxième, + 4,2 % au troisième). L'activité a notamment bénéficié d'un fort dynamisme dans les pays d'Europe du Nord et en Asie. Comme annoncé lors des précédentes publications, le groupe renforce actuellement sa présence sur les continents asiatique et américain grâce au recrutement de commerciaux sur place. Parallèlement, le déploiement de l'offre PLM électrique (Product Lifecycle Management) s'accélère, le but étant de couvrir les domaines de l'aéronautique, de l'espace et des transports. La direction indique que ces opérations s'accompagneront d'un niveau de rentabilité élevé, avec notamment une rentabilité opérationnelle de plus de 25 % au 31 janvier dernier. Sur le plan financier, Ige+Xao dispose d'une structure solide, avec une trésorerie excédentaire lui permettant de mener à bien ses objectifs. **E. P.**

SERVICES INFORMATIQUES

L'ACTIVITÉ. Ige+Xao développe et assure la maintenance de logiciels de conception assistée par ordinateur (CAO) afin d'aider les industriels dans l'élaboration de tout type d'installation électrique. L'éditeur de logiciels est déjà présent dans 16 pays par le biais de ses 23 sites.

L'ANALYSE. Le chiffre d'affaires du quatrième trimestre est ressorti en

ACHETER

Les perspectives énoncées par la direction ne sont pas très précises : le but est de « *viser la croissance de l'activité tout en maintenant un haut niveau de rentabilité* ». Mais Ige+Xao est coutumier du fait, et les projets de développement sont nombreux. Le taux de croissance annuel de 4,8 % est supérieur à la progression annuelle moyenne des ventes au cours des cinq dernières années (+ 2,5 %). Le PER de 11,1 est raisonnable. Viser 35 €.

PROCHAIN RENDEZ-VOUS

En octobre, résultats annuels.