

Shaping the Future
of the **Electrical**
PLM and **CAD**



Investors meeting
first half year 2011/2012

Alain Di Crescenzo, Chairman and CEO

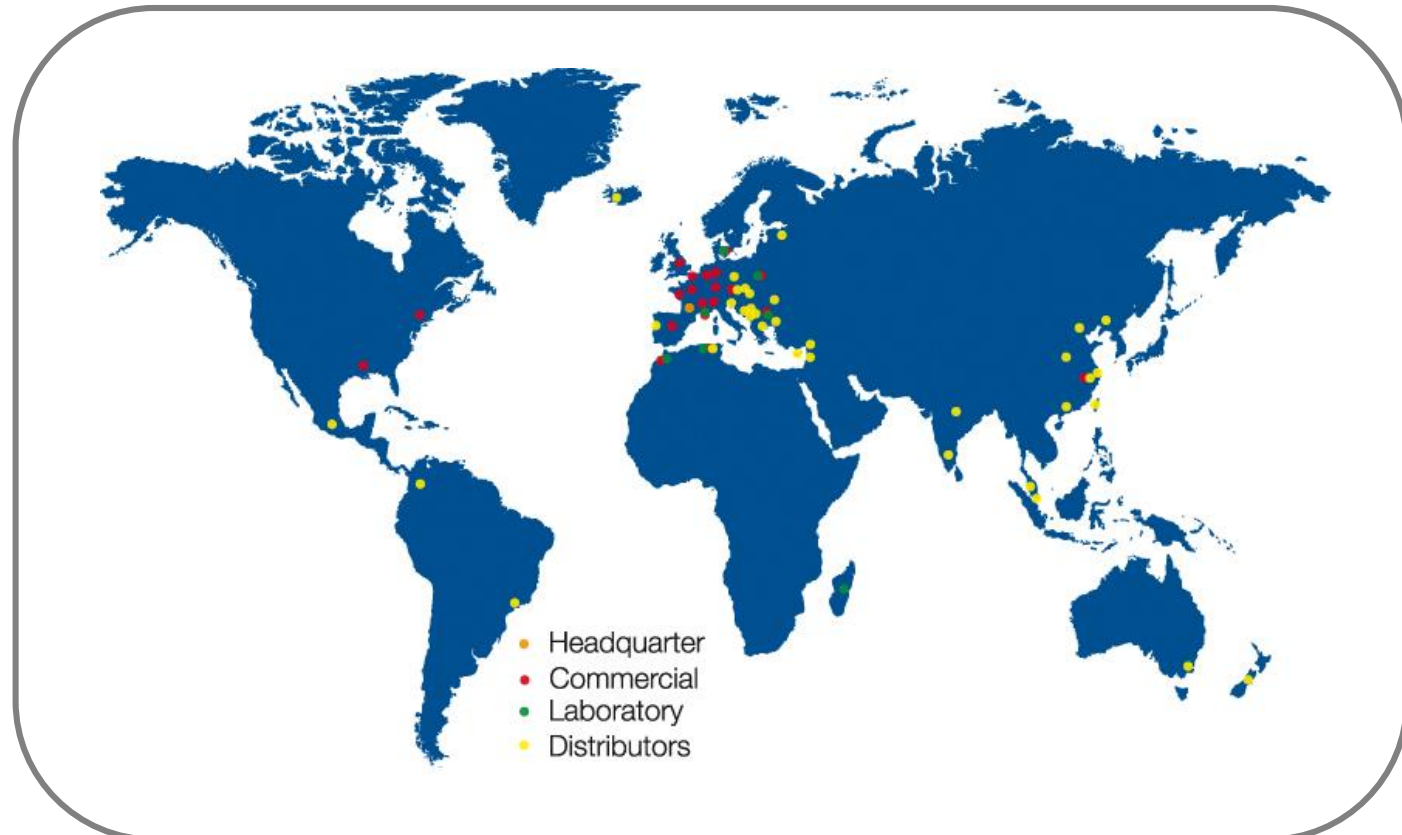
13 April 2012

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2011/2012 fiscal year highlights
- III. Financials
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Overview

- 25 years of experience,
 - Listed since march 1997,
 - 23* branches in 16 countries,
 - 32 400 customers and 64 600 licenses worldwide
- Only one business since IGE+XAO creation, CAD Editor dedicated to:
 - Electrical engineering,
 - System design.



* New: branch in Wadowice, Poland



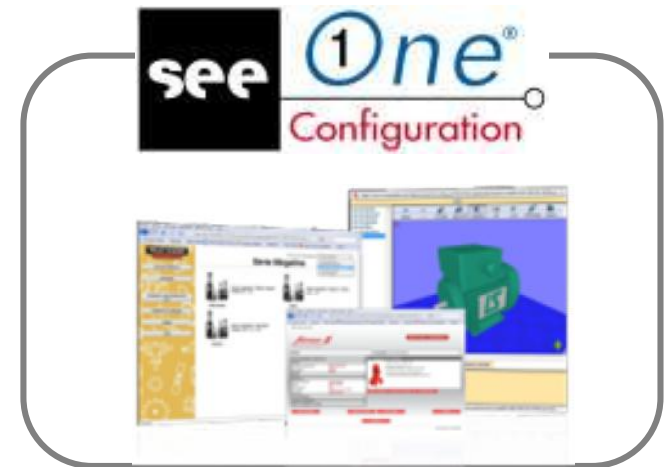
IGE-XAO
GROUP
www.ige-xao.com

356 employees worldwide

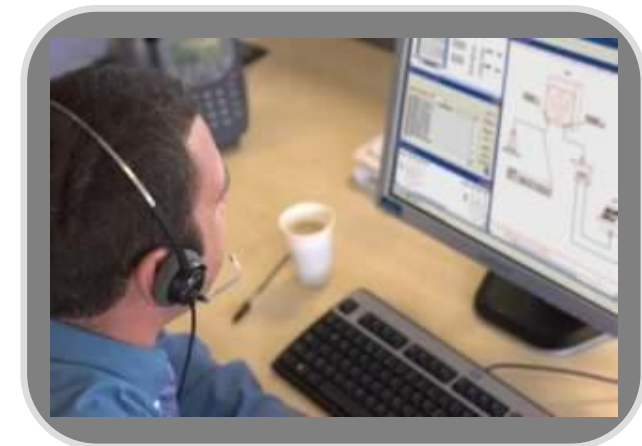
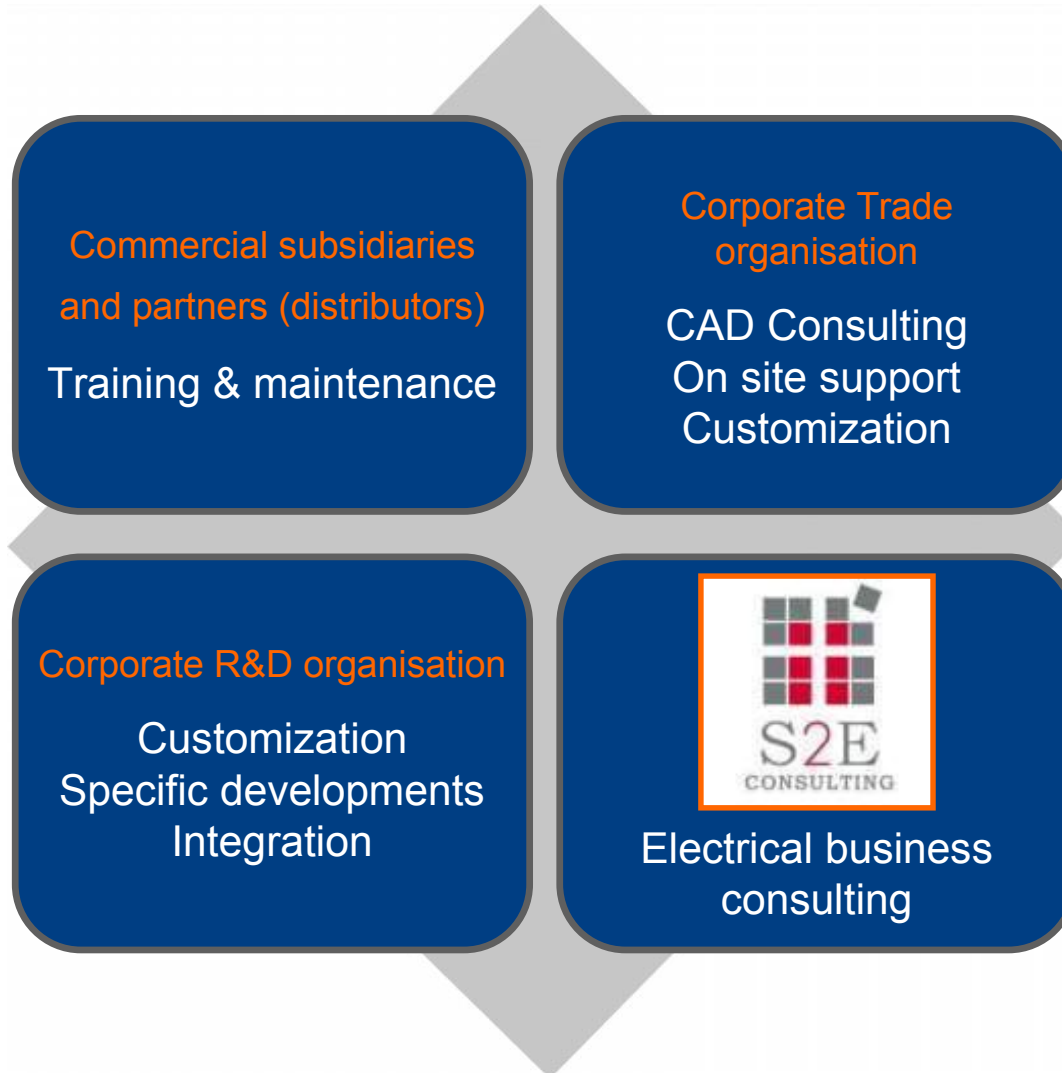


IGE+XAO products portfolio

4 complete ranges of software applications:



IGE+XAO services portfolio 4 levels of added-value services



A diversified customers portfolio

Over 64 600 seats and numerous key accounts

Automotive industry



Benteler, Bombardier RP, Bosal, COMAU (Fiat), ContiTech Vibration Control, Daf-Trucks, Dunlop, Faurecia, Heuliez, Michelin, PSA Peugeot Citroën, Renault, Renault Trucks, Valeo, Volkswagen, Wabco GmbH...

Transportation



ADP, AEG Belgium, AgustaWestland SPA, Air France KLM, Airbus, Alestis Aerospace, Alstom, AnsaldoBreda Spa, Aries Estructuras Aeroespaciales, Astrium SAS, Bauer GmbH, BBR GmbH, BE Aerospace Ltd, Chengdu Xinzhu Road & Bridge Machinery Co. Ltd, CSR PuZhen, DCNS, DP-World, Dredging International, Embraer, Eurocopter, Faiveley, Galileo Avionica, HELibras, Hellenic Air Force, Hertel, Honda Jet, JSC ISS-Reshetnev Company, Latélec, Manitowoc Crane Group, MBDA, Mühlenberg Interiors (EDAG Group), Neu Railways, Newag Nowy Sacz, NMBS/SNCB, Northrop Grumman, PESA Bydgoszcz, Prinoth, RATP, Reims Aviation, S.A.B.C.A, Safran, Shanghai Electric, Shanghai Rail Traffic, SNCB, SNCF, Socata, STM, Temsa, Thales, Toyota forklifts, Trakcja Polska S.A., VOSSLOH, Wenzel Elektronik GmbH, ZNTK Minsk Mazowiecki...

Power generation



AREVA Group, ATEL Netz Ag, CEA, EDF, Enexis, GDF Suez, GSU/Eneco, Hydro Quebec, ITER, Srbijagas, Vestas...



Electrical and electronic equipments

ABB, Akyapak, Bosch, Brembo SPA, CAE, Carrier, Cote, Danfoss, Honeywell, Legrand, Leroy Somer, Mechtronix Systems, Moëller Electric (Eaton), Motorola, Nexans, Panasonic, Philips, Sagem, Schlumberger, Schneider Electric, SEPRO, Siemens, Sterela, Wago, Whirlpool europe SRL, ZF Sachs...



Food, chemical, steel industries

Arcelormittal, Beghin-Say, Boursin, Coca Cola, Danone, ECL, Fuji Seal Group, Haribo, Kocher Plastik GmbH, Kraft Foods, Lindt, Lotus Bakeries, LVMH, Nestlé, Perrier, Reel, Rio Tinto Alcan, Sidel-Cermex, Smurfit, Swedish Match Cigars NV, Vallourec Talc de Luzenac, Xella...



Building and public works

BAM, Bouygues, CGE, Dalkia, Hager, Saur, Suez...



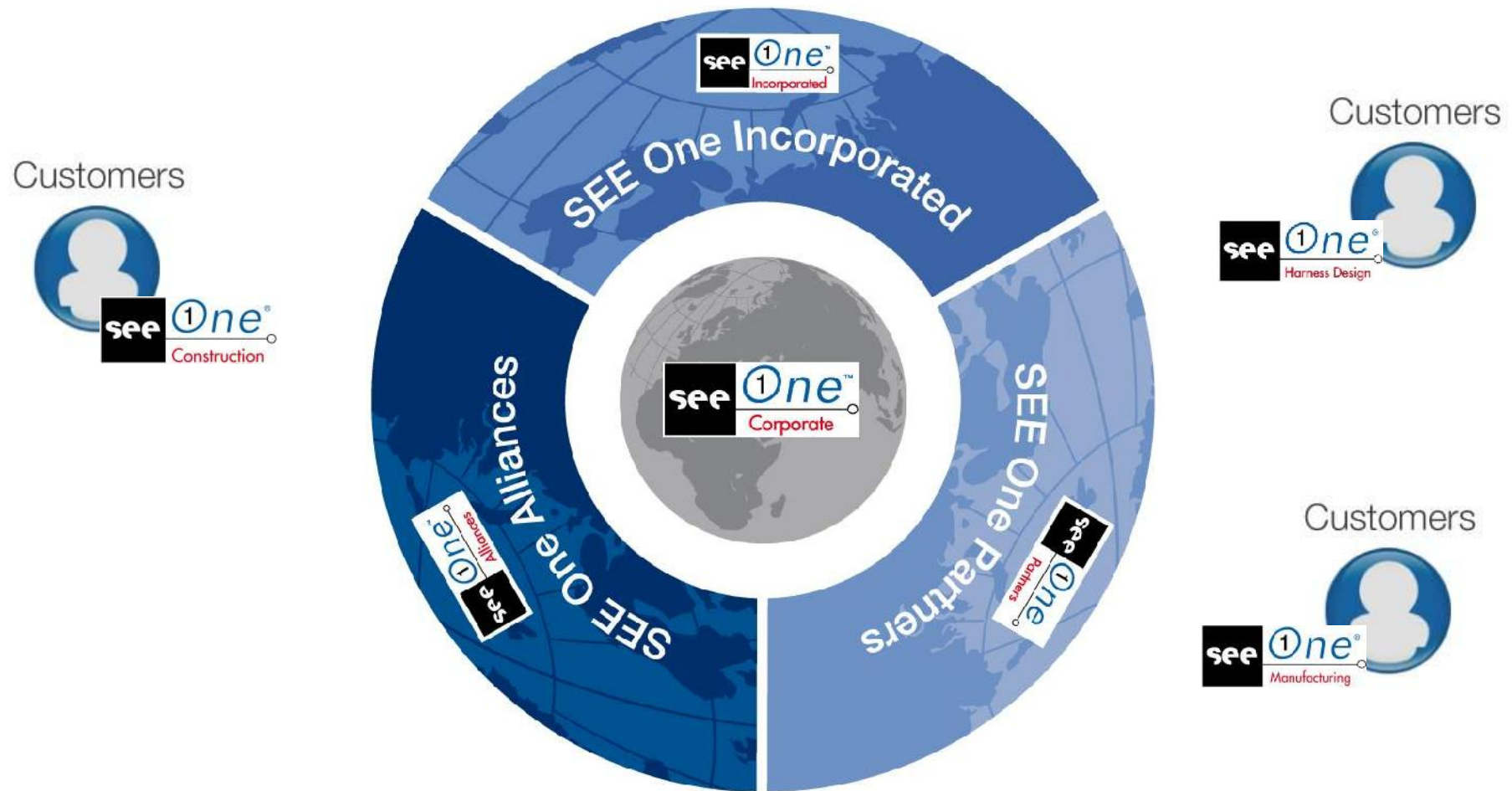
Engineering companies

AKKA, Amec-Spie, Assystem, Cegelec, Fokker Elmo, Forclum, Houdijk Holland bv, Ineo, Labinal, Latelec, Nomos Systems, Sierra Nevada Corporation, Vinci Energies...

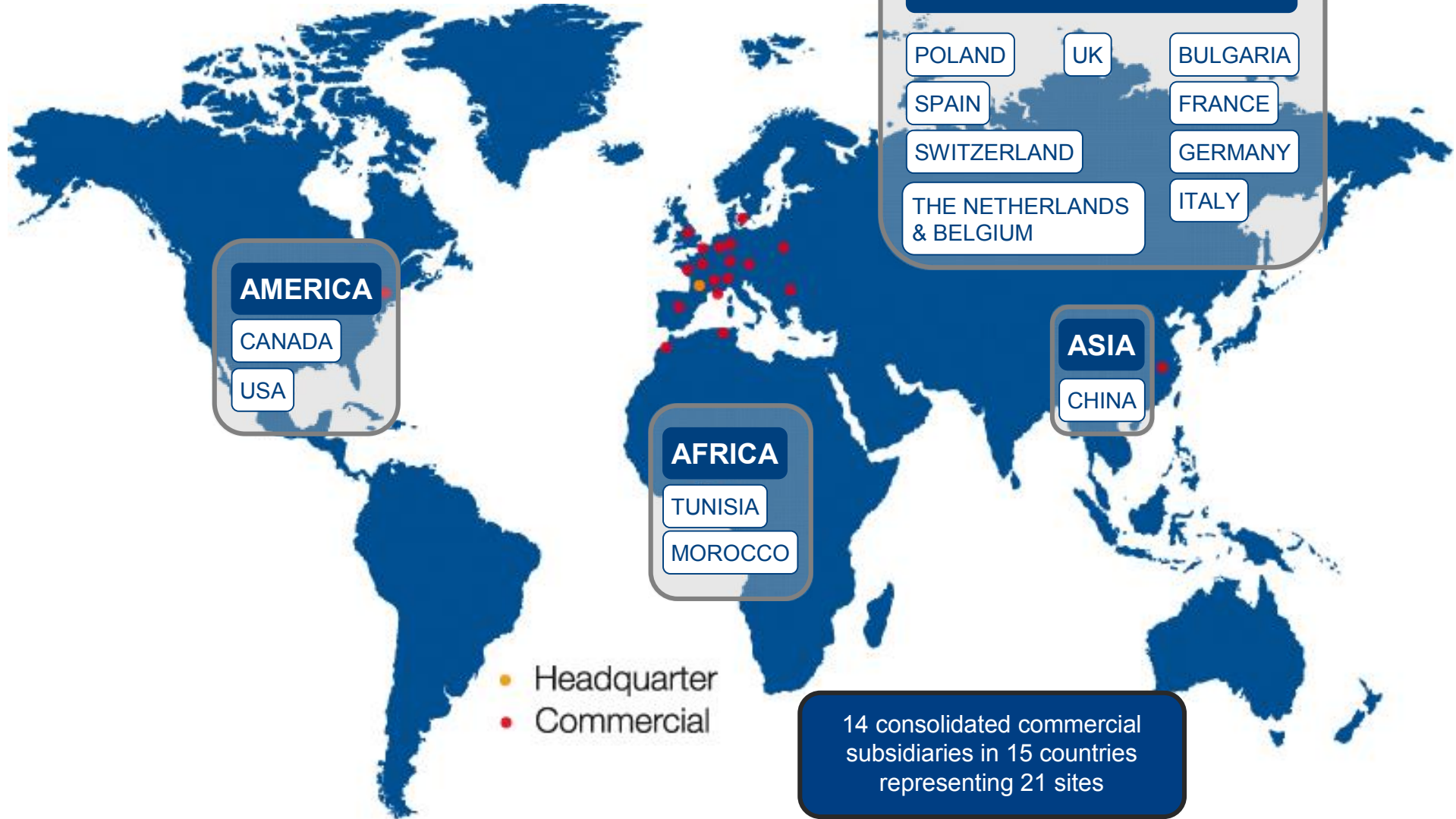
Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2011/2012 fiscal year highlights
- III. Financials
- IV. Strategy
- V. Conclusion

A global extended enterprise organization at the service of our customers



SEE One Incorporated



● Headquarter
● Commercial

14 consolidated commercial subsidiaries in 15 countries representing 21 sites

SEE One Partners

33 business partners in 30 countries



 Croatia id-CADdy d.o.o	 Austria MAY Computer	 Lebanon Progress Engineering & Trading Enterprises	 Portugal SA - Soluções em Automação S.A.	 Colombia ENERSA Ltda	 Iceland Naust Marine hf	 Taiwan NST Technology Inc
 Bosnia-H id-CADdy d.o.o	 Romania PRO Electric	 Syria ZAHABI CO	 Faroe Isl KJ Elráð	 Brasil EGV Software Ltda	 Australia Desktop EDA	 Singapore GIMSolutions Pte Ltd
 Serbia id-CADdy d.o.o	 Hungary PRO Electric	 Cyprus ARC Engineering Ltd.	 Tunisia H2M Technologies	 Mexico Mediatec	 New Zealand Desktop EDA	 Malaysia eSolid Solutions Sdn Bhd
 Montenegro id-CADdy d.o.o	 Czech Rep. Softmarket s.r.o	 Greece ARC Engineering Ltd.	 Turkey Grup Otomasyon ve Bilgi Islem Sistemleri Ltd. Sti	 Russia Bee Pitron	 India Universal Solutions	 China 11 distributors
 Slovenia id-CADdy d.o.o	 Slovakia Softmarket s.r.o				 India ORCAN	

SEE One Alliances

3 joint ventures



with



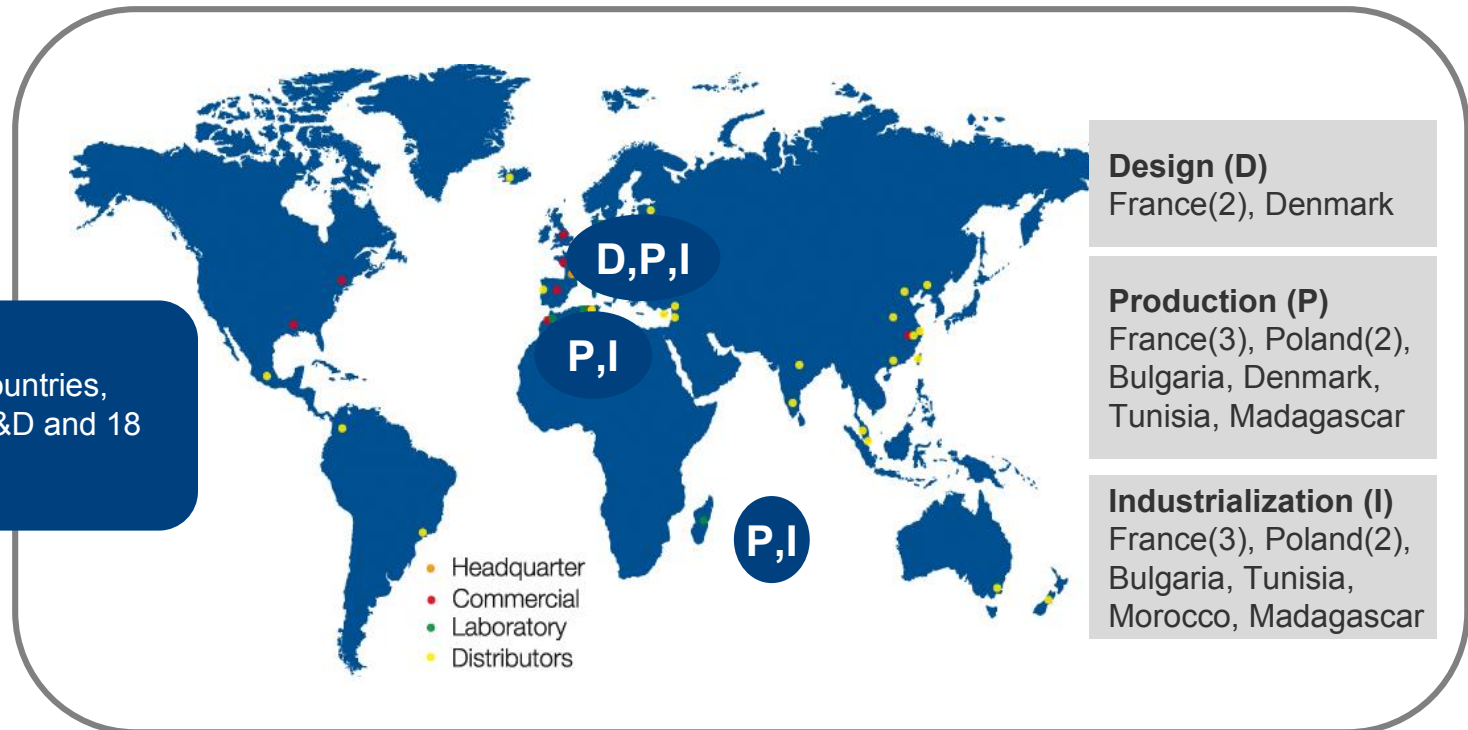
with



SEE One Corporate

Administration
 Finance
 Marketing & communication
 Key accounts

Sales management
 Quality
 IT



R&D
 (10* technical sites in 7 countries, including 120 people in R&D and 18 for Quality)
 * new site in Wadowice, Poland

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2011/2012 fiscal year highlights
- III. Financials
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Turnover and Income

Global turnover (in M €)
per fiscal year - on July, 31st



Current operating income
per fiscal year - on July, 31st



Net income (in M €)



Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2011/2012 fiscal year highlights
- III. Financials
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Highlights: recent major business successes

USA

Composite Engineering Inc.
Design High Performance Aerial Target Systems and drones for the US Department of Defense.

Kestrel Aerospace
Aircraft manufacturer of a six to eight seat turbo-prop airplane used for business and pleasure.

Vesuvius
World leader in the design, engineering, manufacture and delivery of refractory products, systems and services for high-technology industrial applications

Argentina **FAdA SA**
Aircraft manufacturer

● Headquarter
● Commercial

Benelux **Alphatron.** – Aerospace company in designing, building and upgrading large and complex elements for aircraft and space launchers.

Germany **Motorflug Baden-Baden GmbH)**
technical services for general aviation (aircraft maintenance)
Euchner GmbH
one of the world's leading companies in the area of industrial safety engineering

Poland **EC Engineering**
supplier of design services for Railway Transport, Automotive and Aviation.

France **Mairie de Paris**
operation of the city of Paris' heating plants (for town halls, schools, museums...).

Guinault
design and manufacturing of Aircraft Ground Support Equipment for electrical power supply, thermal heating power and pneumatic power maintenance

Italy **ELV SPA**
European Launch Vehicles
SCAM SPA
light tactical vehicles producer
Vulcanair SPA
Aircraft manufacturer

Press release

Comptes annuels consolidés de l'exercice 2010/2011 (en normes IFRS)*

Toulouse, le 28 octobre 2011, le Groupe IGE+XAO annonce :

Forte progression de la rentabilité

En Euros	2010/2011	2009/2010	Evolution
Chiffre d'affaires	22 323 743	21 306 152	+4,8%
Résultat opérationnel courant	4 911 997	3 917 543	+ 25,4%
Résultat opérationnel	4 911 997	3 864 543	+ 27,1%
Résultat net – Part du Groupe	3 606 505	2 999 596	+20,2%

Sur l'exercice 2010/2011, le chiffre d'affaires consolidé du Groupe IGE+XAO atteint 22 323 743 €, soit une progression de 4,8%.

Sur la même période, IGE+XAO accroît significativement sa rentabilité avec un résultat opérationnel en augmentation de 25,4%. Le résultat net s'établit à 3 606 505 € contre 2 999 596 € un an plus tôt, soit une progression de 20,2%, aboutissant à une marge nette** de 16,2% contre 14,1% sur l'exercice précédent. Cette évolution favorable s'explique par la croissance de l'activité, notamment à l'international, conjuguée à l'amélioration du modèle économique du Groupe.

Enfin, fort de ses bons résultats et de ses solides fondamentaux financiers, IGE+XAO confirme son plan de marche visant l'ouverture de trois nouveaux sites à l'international et le maintien d'un niveau d'investissements significatif en Recherche et Développement, notamment autour de ses solutions PLM et d'ingénierie collaborative dédiées à l'électricité. Le Groupe prévoit de réaliser ces opérations en préservant son niveau élevé de rentabilité tout en restant vigilant quant à l'évolution de la conjoncture économique.

* Les comptes consolidés ont été arrêtés par le Conseil d'administration du 21 octobre 2011 et seront soumis à l'approbation de l'Assemblée Générale Annuelle.

** Marge nette : résultat net / chiffre d'affaires

Press release

Chiffre d'affaires 1er trimestre 2011/2012 (en normes IFRS)

Toulouse, le 8 décembre 2011, le Groupe IGE+XAO annonce :

Chiffre d'affaires en hausse de 4,2%

Dans la lancée de l'exercice 2010/2011, IGE+XAO affiche un chiffre d'affaires sur le premier trimestre 2011/2012 en augmentation de 4,2% pour atteindre **5 102 466 euros** contre 4 895 522 euros un an plus tôt.

Ce début d'exercice s'annonce particulièrement dynamique tant sur le plan technique que commercial.

Ainsi, IGE+XAO a lancé, en novembre dernier, la commercialisation d'une version majeure (V4) de son produit phare SEE Electrical Expert, cette dernière intégrant plus particulièrement un tout nouveau mode de travail collaboratif, une amélioration sensible des performances de traitement ainsi qu'un nouveau module d'implantation en 3 dimensions. Le Groupe prévoit aussi des évolutions majeures dans son offre PLM (Gestion du cycle de vie) Electrique notamment à destination des marchés de l'aéronautique, du spatial et des transports.

Parallèlement, la Société finalise la création de sa filiale de commercialisation en Turquie dont l'ouverture est prévue en février 2012. Cette nouvelle implantation vient compléter le positionnement international d'IGE+XAO, présent à ce jour sur 23 sites dans 16 pays.

Enfin, dans cette période de turbulences économiques, le Groupe reste confiant en l'avenir fort de ses solides fondamentaux avec une clientèle internationale et diversifiée, une forte rentabilité ainsi que 21,7 millions d'euros de fonds propres.

Press release

Comptes consolidés du **1er semestre 2011/2012** (en normes IFRS)

Un premier semestre 2011/2012 en forte hausse

Résultat opérationnel : **+10,1%**

Résultat net : **+17,5%**

Toulouse, le 30 mars 2012, le Groupe IGE+XAO annonce :

En euros	31 janvier 2012 (6 mois)	31 janvier 2011 (6 mois)	Evolution
Chiffre d'affaires	11 264 268	10 853 145	+3,8%
1 ^{er} trimestre (du 1er août au 31 octobre)	5 102 466	4 895 522	+ 4,2%
2 ^e trimestre (du 1er novembre au 31 janvier)	6 161 802	5 957 623	+ 3,4%
Charges d'exploitation	8 821 454	8 548 695	+3,2%
Résultat opérationnel	2 808 288	2 551 693	+10,1%
Résultat net	2 259 774	1 923 887	+17,5%

Sur le premier semestre 2011/2012, le chiffre d'affaires consolidé du Groupe IGE+XAO a **progressé de 3,8%**, pour atteindre **11 264 268 euros** contre 10 853 145 euros un an plus tôt. Cette croissance s'inscrit dans la tendance favorable observée sur l'exercice 2010/2011 et confirme le dynamisme retrouvé du marché des PME-PMI, en France en particulier.

Sur cette période, l'activité commerciale a en outre bénéficié des impacts positifs du lancement, fin 2011, des nouvelles versions des produits phares du Groupe incluant à la fois des innovations sensibles autour de « l'ingénierie collaborative » et des nouvelles interfaces utilisateurs alliant convivialité et performance.

Sur le plan de la rentabilité, le Groupe affiche un résultat opérationnel de 2 808 288 euros en hausse de 10,1% par rapport au premier semestre 2010/2011, soit une marge opérationnelle* de 24,9%. Cette progression s'explique tant par le niveau d'activité que par la qualité du modèle économique d'IGE+XAO. Enfin, le résultat net s'établit à 2 259 774 euros (+17,5%), soit une marge nette** de 20,1%.

Au niveau financier, IGE+XAO affiche une solide structure avec, au 31 janvier 2012, des capitaux propres qui s'élèvent à 21 millions d'euros, un endettement bancaire quasi nul et une trésorerie de près de 20 millions d'euros.

Fort de ses résultats et de ses solides fondamentaux, le Groupe poursuit son développement à l'international avec à la fois l'ouverture de sites dans de nouveaux pays (Turquie au 3^e trimestre) et le renforcement de sa présence dans des pays dans lesquels il est déjà implanté (USA, Chine). Parallèlement, IGE+XAO a décidé d'accélérer le déploiement de ses offres PLM (Product Lifecycle Management) Electrique dans les domaines de l'aéronautique, de l'espace et des transports. Enfin, conformément au « Business Plan » du Groupe, ces opérations s'accompagneront d'un niveau de rentabilité élevé.

* résultat opérationnel rapporté au chiffre d'affaires.

** résultat net rapporté au chiffre d'affaires.

NB : Les comptes semestriels clos au 31 janvier 2012 ont fait l'objet d'une revue limitée de la part des commissaires aux comptes de la société IGE+XAO et ont été arrêtés par le Conseil d'administration en date du 27 mars 2012.

Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2011/2012 fiscal year highlights
- III. Financials
- IV. Strategy
- V. Conclusion

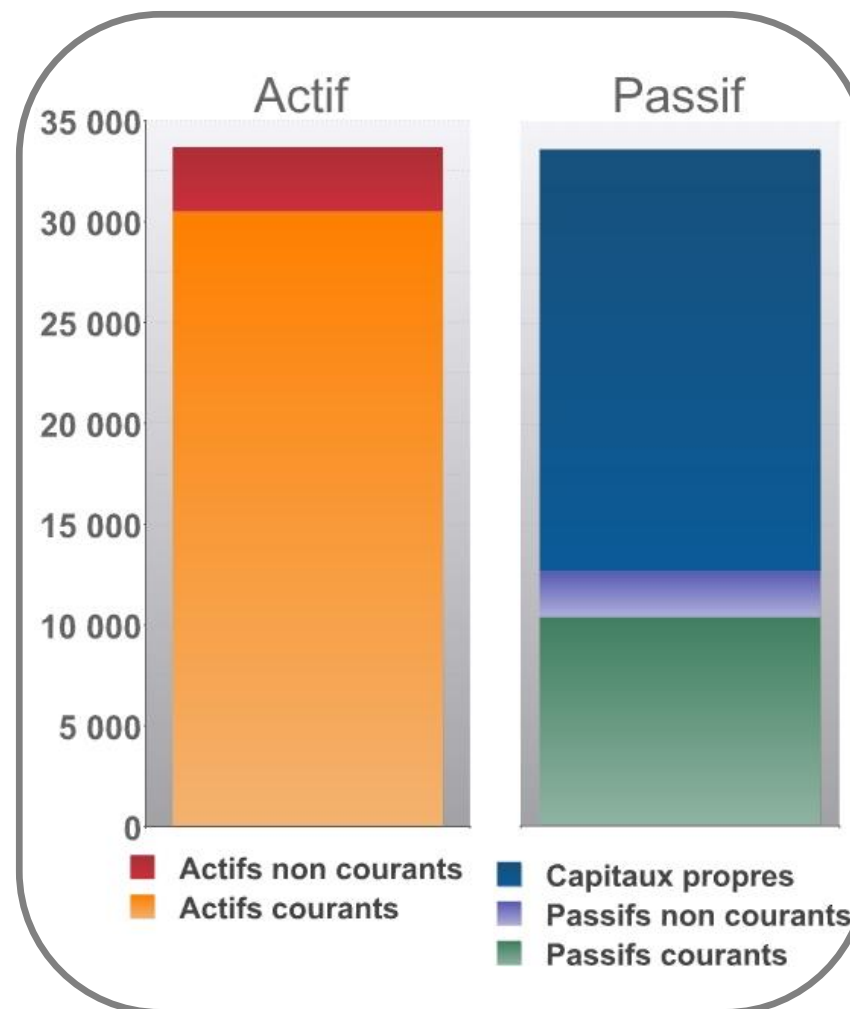
Balance sheet (IFRS)

Actif en milliers €

	31/01/2012	31/01/2011
Actifs non courants	3 194	3 258
Actifs courants	30 456	28 680
<i>Dont Disponibilités</i>	<i>19 866</i>	<i>18 848</i>
TOTAL	33 650	31 938

Passif en milliers €

	31/01/2012	31/07/2011
Capitaux propres	20 995	20 187
Passifs non courants	2 297	2 124
Passifs courants	10 358	9 627
<i>Dont PCA</i>	<i>5 147</i>	<i>4 815</i>
TOTAL	33 650	31 938



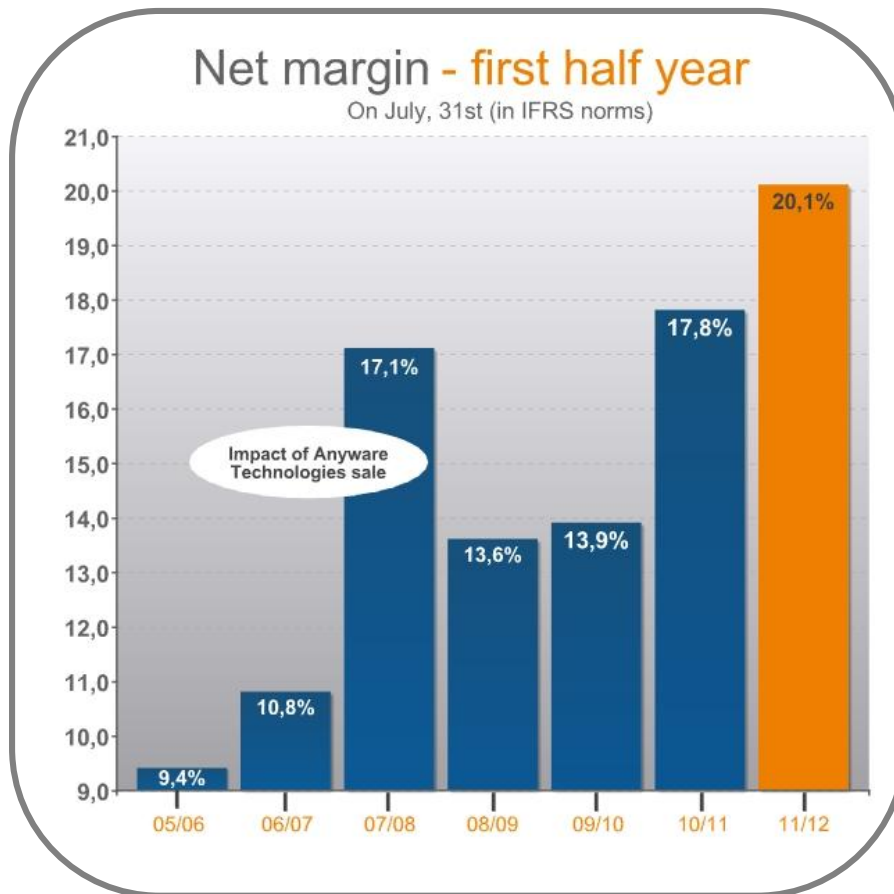
Profit & loss (IFRS)

En milliers €	31/01/2012	31/01/2011	Evolution
Chiffre d'affaires	11 264	10 853	3,8%
Total produits d'exploitation	11 630	11 100	4,8%
<i>Dont Crédit Impôt Recherche</i>	366	247	48,2%
Achats et charges externes	-2 475	-2 407	2,8%
Charges de personnel	-5 837	-5 604	4,2%
Impôts et taxes	-234	-232	0,9%
Dotations amortissements et provisions	-221	-315	-29,8%
Autres charges opérationnelles	-55	10	650,0%
Total Charges d'exploitation	-8 822	-8 548	3,2%
Résultat opérationnel courant	2 808	2 552	10,0%
Résultat opérationnel	2 808	2 552	10,0%
Résultat financier	181	40	352,5%
Résultat net part du Groupe	2 260	1 924	17,5%

Cash Flows (IFRS)

En milliers €	31/01/2012	31/07/2011	31/01/2011
Résultat net - porteurs de CP de la Société	2 260	3 607	1 924
Flux net de trésorerie généré par l'activité	1 044	4 695	1 277
Flux net de trésorerie généré par les opérations d'investissement	-180	-225	-141
Flux net de trésorerie généré par les opérations de financement	-2 082	-988	52
Variation de trésorerie brute	-1 218	3 482	1 188
Incidences des variations du taux de change	-34	-11	13
Augmentation (diminution) de la trésorerie	-1252	3 471	1 201
Trésorerie en début d'exercice	21 118	17 647	17 647
Trésorerie en fin de période	19 866	21 118	18 848
Variation de trésorerie nette	-1 252	3 471	1 201








Margin evolutions

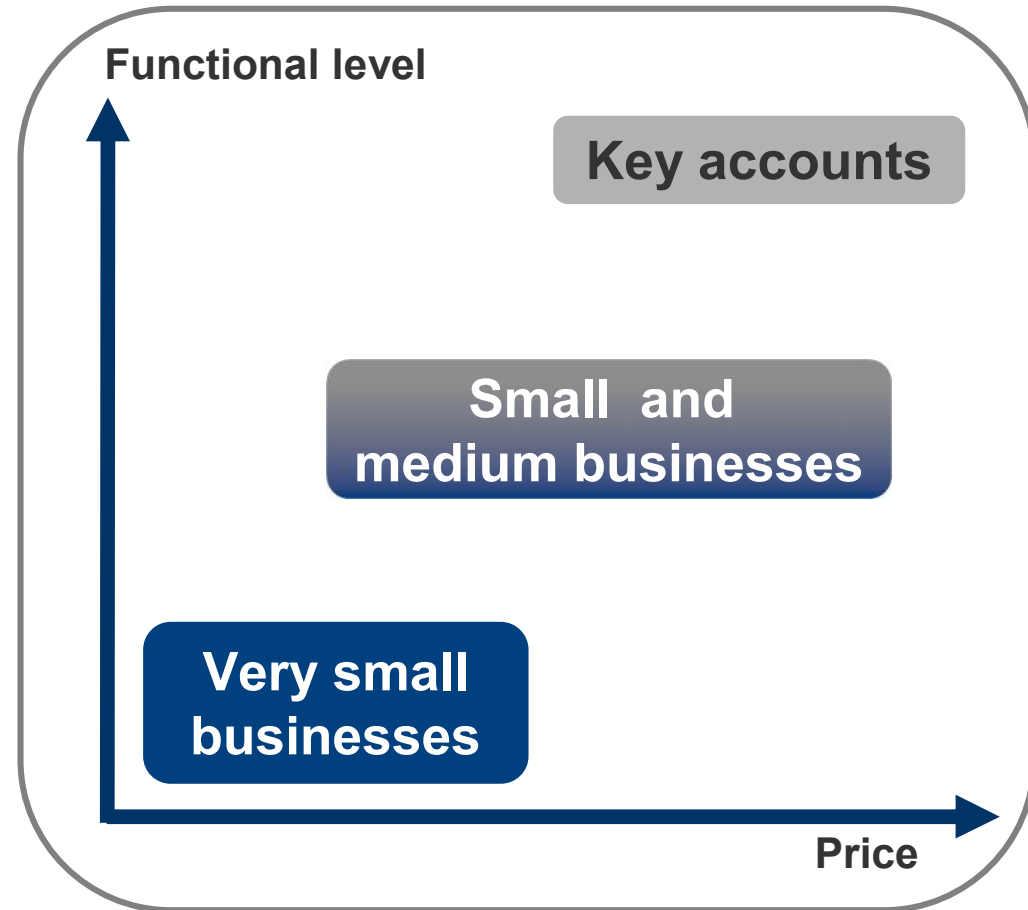


Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2011/2012 fiscal year highlights
- III. Financials
- IV. Strategy
- V. Conclusion

4 markets and 3 levels of commercial offer

	 IGE+XAO's historical market
	 Launched by the end of the 90's
	 Launched in 2005
	 Since 2007



A global and efficient commercial organization

Head office in Colomiers

6 sites dedicated to international support in 6 countries (S)

21 sites dedicated to sales & customer support in 15 countries

33 business partners in 30 countries



Forecasted commercial subsidiaries:

- Turkey (in progress),
- Brazil,
- Russia.

Innovation

12 months figures
2010-2011 fiscal year

R&D investments represent 24 % of the turnover.



Collaborative & PLM processes,
Automatic generation of schematics for:

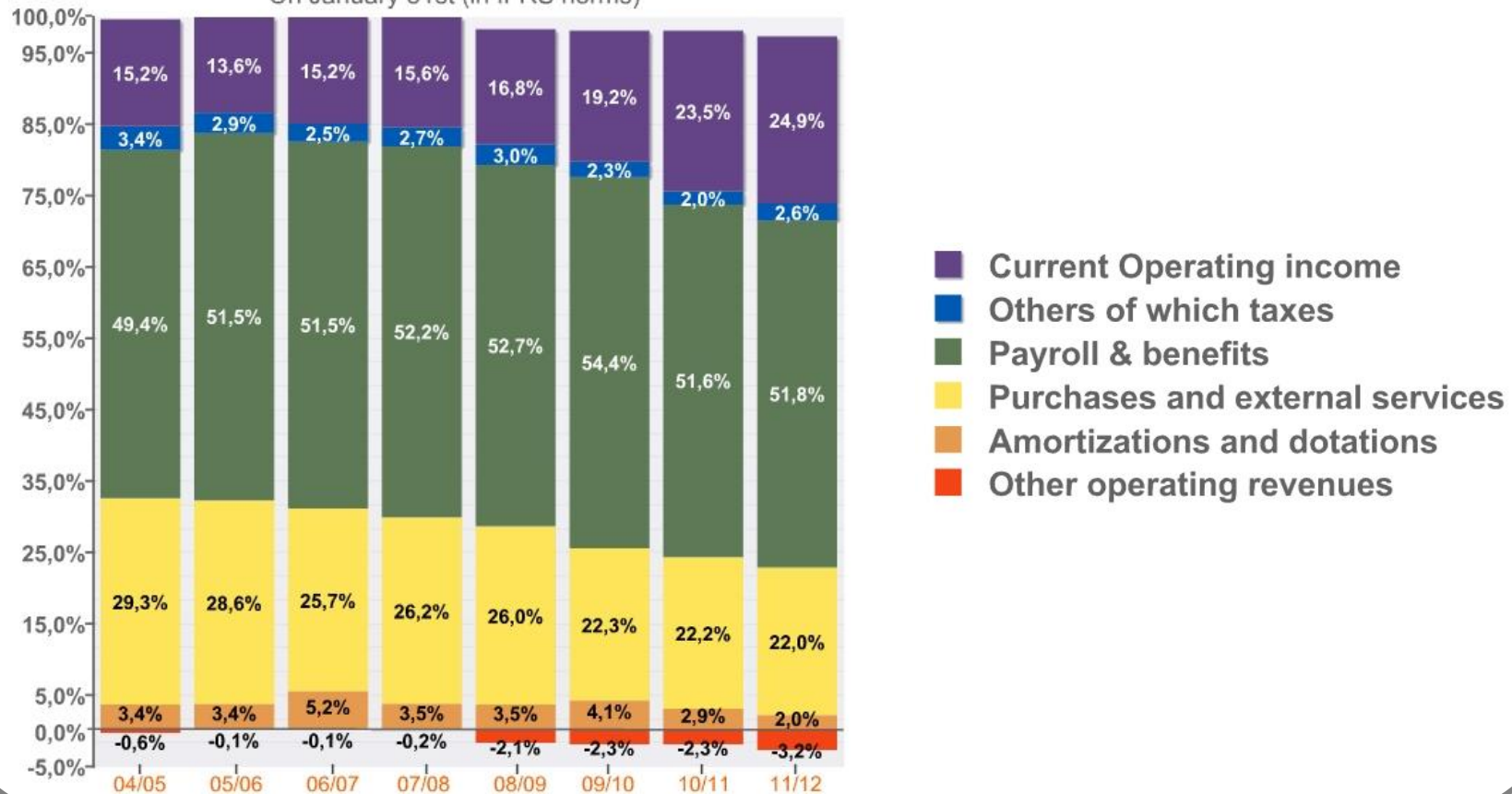
- design review,
- construction documentation,
- documentation from configurator.

Dimensioning & simulation,
Harness manufacturing,
Configuration management,
System Design,
CAD Product on the Web.

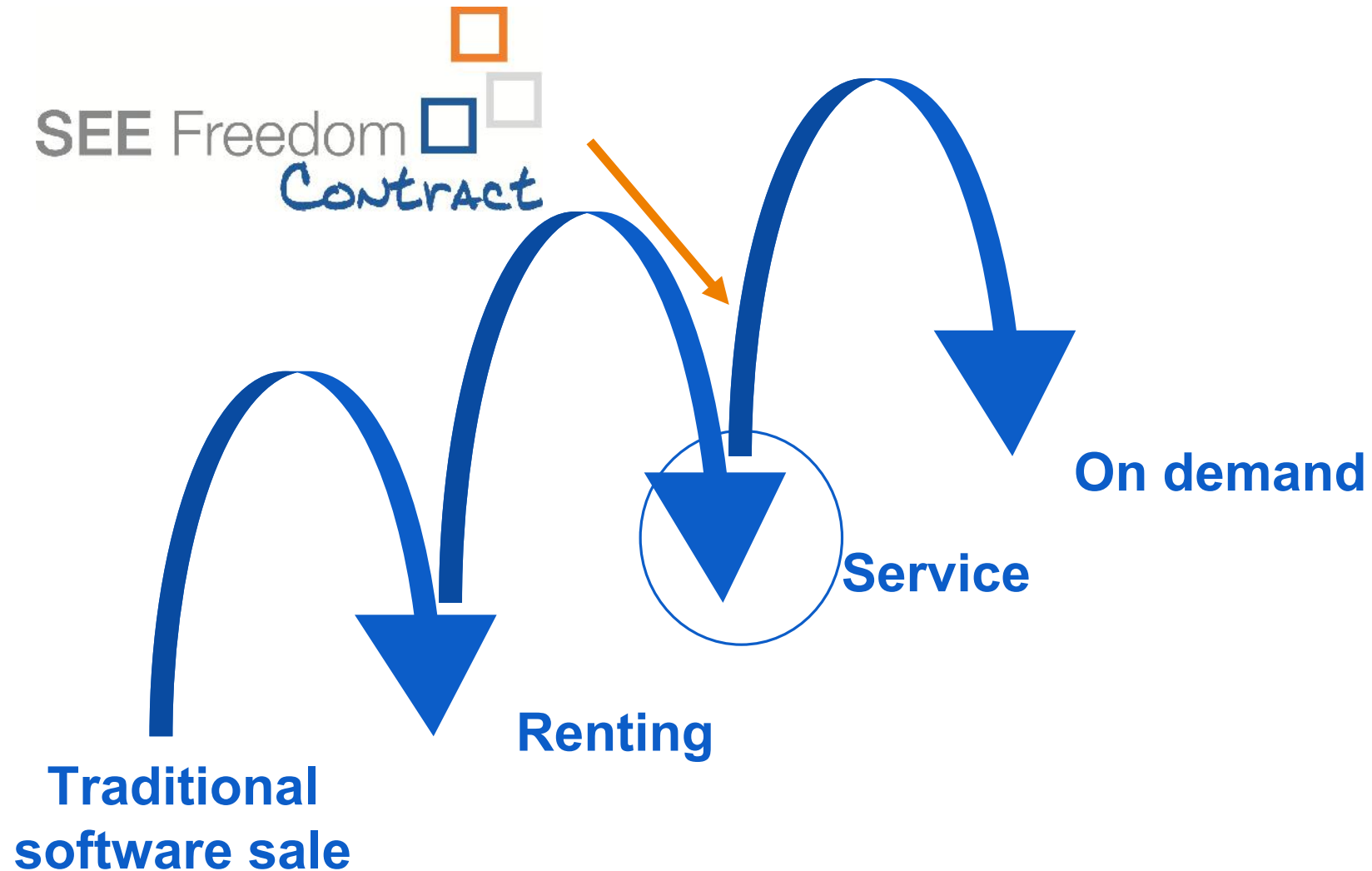
...

Constant improvement of the Group's business model

Turnover use in % - first half year
On January 31st (in IFRS norms)



Proposing all types of sales models



Agenda

- I. The Company
 - Overview
 - Organization
 - Financial data evolution since the listing
- II. 2011/2012 fiscal year highlights
- III. Financials
 - 2011/2012 half year financial statements
 - Business model evolution
- IV. Strategy
- V. Conclusion

Conclusion: IGE+XAO fundamentals (1/3)

- **IGE+XAO's shared challenges**
 - Customer and staff satisfaction,
 - Be the number one in term of number of licenses and revenues in the Electrical CAD & PLM market.
- **IGE+XAO's shared values**
 - Open-mindedness,
 - Boldness,
 - Dynamism,
 - Professionalism,
 - Consideration (customers & staff).

Conclusion: IGE+XAO fundamentals (2/3)

- **IGE+XAO company's strong points**
 - A leadership position on the market
 - 25 years of experience,
 - 356 employees 100% focused on the development and the sales of Electrical CAD & PLM software (no other activities e.g. mechanical, PCB,...),
 - An international network composed of 23 direct implantations in 16 countries and 33 business partners in 30 countries,
 - 150 people dedicated to R&D (24% of the annual revenue), testing & quality,
 - 70% of the French market shares,
 - 64 600 users throughout the world.

Conclusion: IGE+XAO fundamentals (3/3)

- **IGE+XAO company's strong points**
 - A complete and strong portfolio (software & services)
 - 4 ranges of software including:
 - A complete solution covering all machine building & automation requirements (SEE One Manufacturing).
 - An innovative Electrical PLM solution covering all the electrical process from system schematics to harness manufacturing.
 - A large scope of services.
 - A diversified customer portfolio with a significant strong position in machine building & automation, aerospace industry, transportation and engineering
 - Financial fundamentals
 - A strong financial structure, a high level of profitability & a dividend paid every year,
 - Share evolution: multiplied by 3.48 since the listing (share value 27.03 Euros on 11 april 2012).
 - Nice future prospects

Thank you!