# 35 ans d'expertise en solutions et services pour l'ingénierie électrique



Entretien croisé avec **Yohann Riffard**, Directeur commercial et **Adam Gasmi**, Responsable produit Caneco PV Integration, chez ETAP, un des leaders mondial qui propose une plateforme d'entreprise pour la conception, la simulation, l'ingénierie, les opérations et la maintenance électriques durables.

uelle est l'expertise d'ETAP version 2023 ?
Depuis le mois d'avril, nous parlons de la nouvelle marque ETAP, qui regroupe 3 éditeurs de logiciels de conception et d'ingénierie électrique majeurs, tous rachetés par Schneider Electric entre 2018 et 2021. Le consortium inclut :

- ALPI, entreprise française historique créatrice de l'offre Caneco, experte en développement de logiciels de calcul et dimensionnement de câbles et appareillages de protection.
- IGE+XAO, éditeur des logiciels d'ingénierie électrique SEE Electrical et 3D Panel, spécialisé dans les schémas et le jumeau numérique pour les armoires.
- ETAP, leader mondial des solutions de gestion et d'ingénierie de l'énergie, expert en simulation d'installations électriques.

Nos 1 000 collaborateurs sont guidés par l'innovation, la précision et la qualité de nos solutions, dont les développe-

### "ETAP regroupe 3 éditeurs de logiciels de conception et d'ingénierie électrique majeurs."

ments s'appuient sur les synergies entre les logiciels. ETAP, entreprise globale, agnostique, opère ainsi la première plateforme durable qui permet de gérer un projet dans son intégralité, de la conception et la simu-

lation d'un réseau électrique à son exploitation et sa maintenance.

La solution ETAP, adoptée par plus de 20 000 clients dans le monde, donne accès à plus de un million de références multi-fabricants. Installateurs, exploitants, bureaux d'études ou de contrôle, fabricants de machines... nos clients sont tous acteurs du paysage énergétique. Ils sont dans les secteurs de la production, de la transmission, de la distribution, des infrastructures, du renouvelable, du transport, des industries, du bâtiment et des data centers.

#### Comment est né le projet PV?

La demande croissante de nos clients sur le photovoltaïque (PV) a provoqué un déclic et influencé notre stratégie. L'évolution législative visant à multiplier par 10 la production d'énergie solaire pour dépasser 100 GW dès 2050, et l'obligation d'équiper d'ombrières solaires les parkings d'une surface supérieure à 1 500 m², ont également joué. Caneco PV Intégration, mis sur le marché en juin 2023 répond parfaitement aux enjeux PV qui sont similaires en Europe ainsi qu'au Maghreb, où notre logiciel est plébiscité.

## Quelles sont les principales fonctionnalités de PV Integration ?

Notre module peut calculer une installation, en autoconsommation ou en réinjection totale sur le réseau, et la dimensionner. En 2024, nous allons ajouter des fonctionnalités liées aux bornes de recharge, dont celles des installations ombrière PV, et au stockage, une innovation exclusive sur le marché des logiciels PV.

## Quels process mettez-vous en place pour l'optimiser?

Nous sommes la seule entreprise du secteur à faire appel à des « bêta testeurs », en amont de la mise sur le marché de nos solutions. Nos clients fidèles accompagnent nos experts en conception par leurs feedbacks. Des « early adopters » interviennent ultérieurement et nous transmettent leurs retours utilisateurs. Cette méthodologie dynamique et interactive nous permet d'optimiser notre roadmap et de proposer des versions enrichies tous les 3 mois. À l'issue de chaque cycle de développement, nous présentons nos fonctionnalités dans un webinaire.

#### Contacts:

www.alpi.fr ou rendez-vous à EnerGaïa. stand : Hall B1, Allée C, Stand 3

